

海外农业观察

Overseas Agriculture Observation

■ 内容导引

俄罗斯转变从进口替代到出口扩张的农业战略

欧盟与挪威加强农产品贸易

尼日利亚农业投资政策

苏丹邀请马来西亚投资者进入畜牧业领域

嘉吉收购 Pollos El Bucanero 进军哥伦比亚蛋白质领域

中国农业如何引领和推进“一带一路”发展

中国农业科学院海外农业研究中心
中国农业科学院农业信息研究所

2017 7

总第 015 期



目录

海外农业政策

哈萨克斯坦农业补贴覆盖人数将扩大至 7.5 倍	1
IFAD 扶持小农户建立新资金网络	1
法国发布 Ecoantibio 2 计划 旨在降低兽药抗生素耐药性	2
俄罗斯转变从进口替代到出口扩张的农业战略	3
莫桑比克首次开展转基因玉米田间试验	4
欧盟将实施进口有机食品电子追溯制度	4

海外农业市场

泰国粮食出口保持强劲	6
欧盟与挪威加强农产品贸易	7
缅甸橡胶受全球经济不稳定影响价格下跌	7
乌兹别克斯坦将向西伯利亚常年供应水果和蔬菜	8
老挝加大畜牧业发展 力求满足邻国需求	9
菲律宾将大米进口限制延长三年	10

海外农业投资政策法规

尼日利亚农业投资政策	11
苏丹农业投资政策	12

澳大利亚农业投资政策	13
波兰农业投资政策	14
埃及农业投资政策	15
缅甸允许外国公司进口农业投入品	16

海外农业投资机会

IFC 注资越南发展可持续农业	17
苏丹邀请马来西亚投资者进入畜牧业领域	18
美投资基金向乌克兰港口和农业投资 1 亿美元	19
阿联酋 Hotpack 公司投资 6200 万美元于威尔士新建工厂	19
法国贝勒集团在越南投建奶酪生产基地	20
Walton 基金向开放海洋鱼类饲养技术投资 1500 万美元	21

海外农业投资并购动向

嘉吉收购 Pollos El Bucanero 进军哥伦比亚蛋白质领域	23
FMC 收购杜邦作物保护业务	24
凯斯纽荷兰完成对 Kongskilde 农业部门的收购	25
ConAgra 收购 Thanasi Foods 布局高蛋白食品业务	26
Trimble 收购 Müller-Elektronik 以增强精准农业能力	27
美国 PHI 集团收购越南农业公司 HMC	28

农业走出去经验分享

中国农业如何引领和推进“一带一路”发展	29
推动我国与中亚地区棉花产能合作	33

海外农业政策

哈萨克斯坦农业补贴覆盖人数将扩大至 7.5 倍

哈萨克斯坦副总理阿·梅尔扎赫梅多夫在农业政策委员会上表示，自 2017 年开始，哈国农业补贴对农民的支持覆盖率将扩大至原来的 7.5 倍。为了落实农业部发布的国家农业工业发展方案，对农业工业综合体补助金规定进行了部分变更修改，增加了补充意见。最主要的变更是，有资格获得国家补贴的农民数量将扩大至原来的 7.5 倍。其中，可领取育肥场补贴的农民数量将扩大至原来的 3 倍。

在以前的补助金规定中，良种公牛的补助金发放水平不同，国家给予合作社的大牲畜补助金为 2 万坚戈/头。变更后，大牲畜补助金为 15 万坚戈/头，牛奶加工发放补助金为 10 坚戈/升，小牲畜补助金为 1500 坚戈/只。同时，补助金规定还新增设了自动发放补助金项目。该项目大大缩短了审批申请的时间，也降低了发放过程中的贪污腐败风险。

国家农业工业发展规划也纳入了对渔业的支持资助，尤其是在借助机器设备孵化鱼苗方面。哈国政府对于补助金的规定和发放制定了详细的任务规划，为国家农业工业经济的发展注入了新动力。

来源：

<http://abkaz.kz/s-tekushhego-goda-v-75-raza-uvelichitsya-oxvat-fermerov-gosudarstvennoy-podderzhkoj/>

IFAD 扶持小农户建立新资金网络

据《马尼拉时报》报道，国际农业发展基金（IFAD）总裁卡纳犹·恩万泽（Kanayo F. Nwanze）和意大利经济与财政部副部长恩里科·莫伦多（Enrico Morando）在罗马“农村转型投资与创新融资方式”国际会议上共同宣布，将建立小农农业金融投资网络（SAFIN），以解决发展中国家小型农业生产者和农业企业所需的预计 1500 亿美元的融

资缺口问题。

该会议关注农村发展和融资创新，由国际农发基金、意大利经济与财政部、布鲁金斯学会和华威大学共同举办。会议组织者在声明中表示，农村地区的贫困状况和经济机会匮乏导致人口向城市及其他地区迁移，造成全球动荡和粮食危机。SAFIN 将汇集多方力量，包括私人部门、公共部门、慈善部门、农民和企业，协调行动，共同投资，致力于解决农村融资问题。恩万泽补充道：“只追求资金充足无法解决该问题，还要具有运用资金的智慧和远见。这不仅会改善农村人口的生活和生计，还会为全球人民带来更大的繁荣、福祉和安全。”莫伦多表示：“SAFIN 的建立迈出了重要一步。政府高层代表、国际机构、非政府组织、民间社会和私营合作伙伴将首次并肩合作，分享好想法，交流最佳方案，为小农户提供切实可行的资金和金融服务。”

IFAD 表示，全球四分之三最贫困人口生活在发展中国家的农村地区，其中大部分依赖小农生产和相关行业谋生，也普遍面临着金融服务的“中层缺失”问题。一方面，小微金融无法满足其资金需求；另一方面，商业银行往往将小农户和农村企业视为高风险投资，授信审批很难。金融服务的缺失阻碍了农村地区中小型企业扩大业务，无法提高收入或发展社区经济。

“该网络将让世界关注小农问题，并找到解决方案。”印度古吉拉特邦合作社牛奶营销联合会总经理 Rupinder Singh Sodhi 对该网络的建立表示支持。

来源：

<http://www.manilatimes.net/new-funding-network-launched-small-farmers/310323/>

法国发布 Ecoantibio 2 计划 旨在降低兽药抗生素耐药性

2017 年 4 月，法国农业部发布了 Ecoantibio 2 计划。作为 Ecoantibio 1 计划的持续性方案，该计划是法国应对兽药抗生素耐药性的重要举措，旨在预防滥用和误用抗生素兽药，致使病菌耐药性增加，抗感染药物无效。

在 Ecoantibio 1 计划实施的前 4 年（2012-2015 年）期间，法国兽用抗生素药物的使用减少了 20%，对兽药滥用抗生素问题的批评和质疑两年内（2014-2015 年）下降了 21%。这些成果都表明，通过加强养殖户、兽医、农业组织及政府等利益相关者之间的协作，兽药抗生素耐药性问题可以得到有效控制。

Ecoantibio 2 计划的实施期间为 2017 年至 2021 年，包括 20 项具体措施。值得注意的是，这些措施更多是激励性的，而不是法规性的。该方案主要包括以下四方面内容：

(1) 建立动物疾病感染预防措施，并简化寻求替代疗法的流程。

(2) 加大宣传力度，告知养殖户及相关利益者兽药抗生素耐药性对人类和动物健康的危害，建议兽医、养殖户及相关组织合理使用抗生素。

(3) 工具共享：提供评价和检测工具，以及开具处方和跟踪管理的工具。

(4) 努力共享：保证该计划相关措施在全国范围内有效实施，并积极促进其在欧盟及国际范围内的推广。

抗生素药物在治疗感染性疾病方面发挥着至关重要的作用，但耐药性病原体的出现给人类和动物健康都带来了严重威胁。由于抗生素耐药性能够通过直接或间接接触在人类和动物之间传播，因此不管在欧盟内部还是全球范围内，都应加强人类用药和兽药行业之间的协作，共同应对抗生素耐药性问题。

欧盟委员会在早前发布的《关于谨慎使用抗菌类兽药指南》中指出，仅在欧洲，抗生素耐药性每年都造成约 2.5 万例死亡，并带来超过 15 亿欧元的医疗保健费用和生产力损失。

来源：

<http://agriculture.gouv.fr/stephane-le-foll-annonce-la-publication-du-plan-ecoantibio-2>

俄罗斯转变从进口替代到出口扩张的农业战略

俄罗斯农业部长亚历山大·特卡切夫表示，俄罗斯将改变农业产业的重点，从进口替代转到农产品出口扩张。

特卡切夫强调：“我们的主要目标是保持农业部门的增长率，提高俄罗斯农产品在国际市场上的竞争力。以前主要谈的是进口替代，而现在将重点放在出口扩张上。”2016 年俄罗斯食品进口减少了 6%，而出口增加了 5%。为了促进食品出口，俄罗斯需要解决限制农业生产力发展的各因素。因此，俄联邦动植物检验检疫防疫署需要发挥职能作用，农业部需要支持推广各项国际展览，农民自身需要改变其业务流程以满足全球市场标准。

特卡切夫还表示，2016 年俄罗斯农产品出口额为 170.1 亿美元，预计 2017 年农业

出口将保持在 170 亿美元的水平。2017 年，俄罗斯农业发展预算总计达到 2300 亿卢布（合 40 亿美元），预计 2018 年预算将达到 2500 亿卢布（合 44 亿美元）用来支持农业部门发展。

来源：<http://tass.com/economy/940096>

莫桑比克首次开展转基因玉米田间试验

2017 年 2 月，莫桑比克在南部加沙省进行了首次转基因玉米田间试验。该试验由莫桑比克农业研究所负责，对转基因玉米进行受控田间试验研究。这项研究工作也是非洲节水玉米计划（WEMA）的一部分。试验将审核测试转基因玉米的耐旱性和抗虫能力。

WEMA 项目莫桑比克国家协调员佩德罗·法托（Pedro Fato）博士表示：“种植者需要新技术来提高产量和生产率，转基因玉米将给种植者带来附加价值，同时可以应对气候变化，为农业生产增添动力。这些新技术将主要解决非洲干旱和虫害对作物的负面影响，尤其是在莫桑比克。” WEMA 项目经理西尔维斯特·奥克赫（Sylvester Oikeh）博士说：“在中度干旱的条件下，相较于 2008 年项目成立初期开发的节水玉米品种，新型耐旱抗虫节水玉米能够增产 20%-35%。”

WEMA 项目是非洲农业技术基金会（AATF）在 2008 年发起的公私合营计划。该计划获得了比尔·盖茨及梅琳达·盖茨基金会、美国国际开发署（USAID）以及霍华德·巴菲特基金会的赞助，旨在为肯尼亚、莫桑比克、南非、坦桑尼亚和乌干达五个非洲国家的农民开发气候智能型耐旱和抗虫技术。

来源：http://www.seedquest.com/news.php?type=news&id_article=85845

欧盟将实施进口有机食品电子追溯制度

自 2017 年 4 月 19 日起，欧盟对进口有机产品实施的电子认证制度正式生效。此举旨在加强进口有机产品的可追溯性，打击食品掺假，确保数据真实性。这项制度提供了 6 个月的过渡期，即从 2017 年 4 月 19 日至 2017 年 10 月 19 日，纸质有机产品证书和电子有机证书同时有效。2017 年 10 月 19 日以后，只接受电子有机证书。

新版电子追溯系统将整合归入现行“贸易管控专家系统”(TRACES),用以追溯欧盟地区食品贸易。为了监控有机产品流向,并确保进口检查的一致性,欧盟审计法院与成员国共同推动了该项制度的实施。

欧盟地区有机食品咨询机构 Ecovia Intelligence 称,在过去几年里,时常发生非有机食品被虚标为有机食品在市场上流通的事件。尽管欧盟监管力度较强,仍存在不少问题。这项有机食品追溯制度将提高非欧盟国家进口食品的透明度,有助于减少食品掺假行为。

据国际有机农业运动联盟提供的数据,欧盟市场有机产品年增长率为 6%-7%,普通食品年增长率仅为 2%-3%。

来源:

<http://www.foodnavigator.com/Policy/EU-launches-electronic-tracking-system-for-organic-imports>



海外农业市场

泰国粮食出口保持强劲

泰国国际贸易促进局发布消息称，美国总统特朗普的贸易保护主义政策不太可能对泰国食品出口造成过多负面影响。

泰国国际贸易促进局局长玛丽·乔克伦勒（Malee Choklumlerd）于 5 月 4 日出席食品与作物出口前景研讨会后表示，2016 年泰国出口额为 179 亿美元（即 6190 亿泰铢），商业部有信心在此基础上实现 2017 年出口额增长 5% 的目标。尽管特朗普总统推行贸易保护政策，2017 年泰国对美国食品出口预计仍可艰难维持增长。主要原因是包括美国在内的全球市场对食品的需求仍然强劲，而且泰国具有一些其他国家不能生产的产品优势。2016 年，泰国对美国食品出口额达 43 亿美元，较 2015 年增加 10%。2017 年前 3 个月，泰国对美国食品出口额为 8.73 亿美元，较 2016 年同期减少 5.9%。

世界最大的罐装吞拿鱼生产商泰国联合冷冻食品公司首席执行官兼泰国商业部美国市场顾问瑟尔方·钱西里（Thiraphong Chansiri）则表示，美国仍是泰国最重要的出口市场之一，尤其在食品出口领域。美国是继中国和日本之后泰国第三大贸易伙伴。2016 年泰国与美国双边贸易额为 365 亿美元，其中泰国对美国出口额为 245 亿美元。对美出口增长的关键驱动力是产品创新，即生产质量一流、价格具有竞争优势、环保的产品。更重要的是，泰国生产商需要在劳动力合理使用和产品可追溯性上建立信誉。特朗普总统于 2017 年 3 月底签署了美国与包括泰国在内的 16 国贸易失衡相关命令，要求美国商务部在 90 天内提交贸易赤字因由报告，以及加强进口关税征收。目前评估其影响为时尚早。

来源：

<http://www.bangkokpost.com/business/news/1243834/exports-of-thai-food-to-hold-strong>

欧盟与挪威加强农产品贸易

2017年4月，欧盟农业专员菲尔·霍根（Phil Hogan）表示，欧盟与挪威已结束谈判并达成协议。该协议将促进欧盟与挪威的农产品贸易，为欧盟提供更多的市场机会，有助于欧盟农产品出口。欧盟是世界最大的农产品出口经济体，2016年出口总额达1300亿欧元。

欧盟与挪威在1992年签署了“欧洲经济区协定”（EEA 协定），规定货物自由流通，但将农产品和渔业产品排除在外。EEA 协定第十九条规定，双方将进一步削减农业部门中的贸易壁垒。

经过为期两年的谈判，新协议达成了36条关于提供双向免税优惠的条款，涵盖各类型活体植物、饲用玉米、各式浆果、梨酒和苹果酒等发酵饮料。对于肉制品、乳制品、谷物、蔬菜和观赏植物等农产品，挪威将给予欧盟下述关税配额：肉类方面，牛肉配额为1600吨，而鸡鸭肉、猪肉、火腿和香肠的配额较小；乳制品方面，奶酪配额为1200吨；其他方面，为欧盟生产的观赏植物、玉米和莴苣提供额外的开放市场。

欧盟也将相应给予挪威下述配额：肉类方面，各类鸡肉配额700吨，以及腌肉和内脏配额；乳制品方面，提供干乳白蛋白和乳清制品配额；提供鲜切花和薯片配额；提供动物饲料、麸皮等免税市场准入。

欧盟对挪威农产品出口在过去10年中一直稳步增长，几乎翻了一番，达到25亿欧元。挪威是农产品净进口国，欧盟农产品出口保持贸易顺差。在贸易总量方面，挪威与欧盟已经实现了贸易平衡发展。

来源：

http://agriculture.einnews.com/article/374952658/E6u_5JVBMSnk0ZuP?lcf=QFOhvafD10Gdd5bQ5t4khg%3D%3D&pg=3

缅甸橡胶受全球经济不稳定影响价格下跌

缅甸橡胶种植和生产协会秘书长 U KhaingMyint 表示，由于全球经济动荡，特别是耐用品市场和与橡胶紧密联系的石油市场出现波动，缅甸橡胶价格已经下跌。全球橡胶

产量的 70%用于汽车工业，汽车产量下降导致橡胶需求相应减少。

自 2017 年 5 月以来，缅甸橡胶售价约为 1400 美元/吨，而 4 月橡胶价格曾达到 1800-2000 美元/吨。除全球因素外，地区因素也导致缅甸橡胶价格下降，包括：泰国橡胶产量增加；日本推动整个橡胶市场需求转向更高等级的橡胶，而不是缅甸生产的相对低质的产品；缅甸橡胶市场正面临技术缺失、现代化耕作落后、加工不足、缺乏规模经营造成的供应链效率低下等问题。

在影响缅甸橡胶价格的诸多因素中，技术缺失和效率低下成为主要制约因素。通常，来自中央橡胶仓库的经纪商和采购商将从胶农处购买的橡胶出售给出口公司，出口公司再将橡胶船运到具有加工技术和提炼工艺的公司进行处理，以提高橡胶价值。由于技术缺失和品质较低，缅甸橡胶价格相较标准国际橡胶价格每吨至少相差 500 美元。U KhaingMyint 说：“缅甸必须把所有努力都投入到橡胶产品上，以便赶上国际橡胶品质。”

为了提高缅甸橡胶的品质，橡胶协会在过去 4 年里与日本合作组织地区研讨会，聚焦于启动符合国际标准化组织相关规定的行业生产工序。同时，胶农期望获得有关橡胶种植及加工的先进技术，期待通过 Facebook 等社交网络得到橡胶专家的技术支持。

来源：

<http://www.globalnewlightofmyanmar.com/global-economic-instability-drives-the-rubber-price-to-decline/>

乌兹别克斯坦将向西伯利亚常年供应水果和蔬菜

据塔斯社报道，新西伯利亚州政府计划扩大从乌兹别克斯坦进口果蔬产品。州长弗拉基米尔·戈罗杰茨基曾出访塔什干市与乌兹别克斯坦政府成员进行相关谈判。

戈罗杰茨基表示，现在每年大约有 30 万吨果蔬产品从乌兹别克斯坦运往西伯利亚，但仍不能满足当地需求。在谈判过程中，双方就扩大贸易额和组织果蔬产品集中供应问题进行了探讨。

当前，У з а г р о э к с п о р т 专业化外贸公司与西伯利亚联邦区一家大型网络销售商签署了水果和蔬菜的供应合同，并与西伯利亚合作伙伴联合开办了“У з а г р о э к с п о р т—西伯利亚”贸易城。双方在本次谈判中签署了 2017-2019 年通过已建立的贸易城向西伯利亚联邦区常年供应乌兹别克斯坦果蔬产品的协议。同时，俄罗

斯代表团还与 У з б е к о з и к о в к а т х о л д и н г 控股公司举行了工作会晤，就出口合同和物流程序优化等问题展开了讨论。

此外，拟计划采用具有温控设施的铁路集装箱来运输产品，以满足产品保鲜标准，并将在乌兹别克斯坦铁路车站附近建立专门站台进行产品筛选和产品检疫。

来源：

<http://nuz.uz/ekonomika-i-finansy/20257-uzbekistan-budet-kruglogodichno-postavlyat-frukty-i-ovoschi-v-sibir.html>

老挝加大畜牧业发展 力求满足邻国需求

据《老挝时报》5月23日报道，由于越南牛肉市场的需求量增大，越南政府向老挝提出每天对越供应400头牛的请求。

然而，万象市牛的供应量也不充足，需要从沙拉湾和阿速坡等省份调运才能满足当地市场，因此万象当局要求越南给予更多的时间以扩大供给能力。仅万象本地屠宰场每天牛的需求量就超过500头，而当地养牛场只能满足10%的市场需求。由于供给不足，万象牛肉价格已高达7.0万-7.5万基普/公斤，而猪肉价格仅约3500基普/公斤。

万象畜牧和企业家协会计划从澳大利亚进口2000头牛进行养殖，以满足万象本地和邻国越南的市场需求。该协会已具备项目启动所需的技术水平、人员配备、土地和自然资源，但在项目实施之前，仍要保证拥有足够的资金以购买奶牛、种子、牧草和技术设备。该协会技术人员维萨万·绍蒂沃（Viengsavanh Southivong）先生表示：“在政府的支持和当地居民的合作下，我们正在塔銮湿地水道沿线1500公顷的农田种植牧草，以供畜牧养殖的需要。”该协会目前拥有27个养牛场，预计规模还将进一步扩大，现有成员需要改进畜牧养殖技术，以扩大业务，增强竞争力。

越老两国自1962年建交以来，1977年签署了《友好合作条约》，结成了强大的经济共同体。2016年老挝对越南出口额达到5.69亿美元，同期老挝从越南进口额达到4.32亿美元。自2005年以来，两国工商部门签署相关协议，达成以减少进口税为基础的50%关税减免，由此推动越老两国贸易往来。

来源：<https://www.laotiantimes.com/2017/05/23/laos-aims-meet-market-demand-cattle/>

菲律宾将大米进口限制延长三年

根据菲律宾最新发布的行政令，将大米进口数量限制延长三年，从而制约泰国和越南等主要出口国对菲律宾的大米供应。

菲总统罗德里戈·杜特尔特于4月27日签署命令，规定到2020年私营贸易商每年进口大米的最高额度仍为80.52万吨，关税仍为35%。

菲律宾是世界主要的大米进口国之一，根据世贸组织协定，应当于7月1日取消进口限制。目前尚不清楚菲律宾是否会再度寻求豁免许可，即免除其开放国内稻米市场的义务。2014年，菲律宾获得了世贸组织的豁免批准，但也承诺将提高大米进口额度，并降低大米关税。2014年菲律宾大米进口额度为35万吨，关税为40%。

农业部长伊曼纽尔·皮诺（Emmanuel Pinol）认为，菲律宾到2020年将实现大米生产自给自足。他一直敦促将大米进口限制延长几年，因为当地农民并未准备好与低廉的进口产品竞争。菲律宾每年进口超过100万吨的大米，泰国和越南是主要供应国。经济计划部长欧内斯托·佩尼亚（Ernesto Pernia）则主张解除限购，认为在国内市场引入竞争机制将激励当地农民提高生产效率，有助于降低国内价格。

来源：

<http://jakartaglobe.id/international/philippines-extends-rice-import-restriction-three-years>

海外农业投资政策法规

尼日利亚农业投资政策

目前，尼日利亚现行的关于外国直接投资的法律主要包括：1995年《外汇控制与杂项规定法令17号》《尼日利亚投资促进委员会第16号法令》（1998年第32号法令对其进行了修改）和1999年《投资证券法令第45号》。关于自由贸易区、出口加工区的法律包括：尼日利亚1992年《出口加工区第63号法令》及依此法令第十条第四款而颁布的《尼日利亚自由区投资指南、规章及操作指南-2004》。这些法令消除了对外国投资的各种歧视性规定。

外国投资政策：根据尼日利亚政府1995年颁布的《尼日利亚投资促进委员会第16号法令》和《外汇（监管及各项条款）第17号法令》，除少数对国家安全较敏感的行业外，允许外国投资对企业100%的所有权；保证不实行外国投资的国有化和不要求放弃原国籍；保证所获利润、贷款利息、销售收入及其他经营所得无条件地汇回本国或转移支付；政府不得收购企业，如果根据法律因国家利益和公共目的而必须收购时，所有权人应获得公平和足够的补偿；法律不强迫任何所有权人将企业资本利益放弃给第三者；保证外国投资的国民待遇；保证尼日利亚法律平等地适用于所有本国和外国投资者；外国企业可以以可兑换货币购买任何尼日利亚企业的股份。2001年中尼两国政府签署了《相互促进和保护投资协定》，2002年4月15日中尼两国政府又签署了《关于对所得避免双重征税和防止偷漏税的协定》，这两个双边协定的签署更好地保障了中国投资企业在尼投资的安全和合法权益。

土地投资政策：尼日利亚政府为了改变过度依赖石油产业的一元经济现状，提出了经济多元化的主张，大力发展农业、固体矿产业、制造业等。尼日利亚对外国投资发展农业给予非常优厚的待遇，土地租金很低，并对相关产业予以优先地位。但是，尼日利亚土地处置权掌握在州政府和地方政府手中，州长在土地事物中拥有绝对权力，土地的处置、转让受到严重限制，缺乏市场流动性，也没有透明性和确定性可言，土地一旦没收，补偿也十分不利于投资者。另外，获得土地的程序十分繁杂，世界银行指出，在尼

日利亚无争议、合规地取得土地需要 21 道手续，最快也要 274 天，手续费高达土地价格的 27%。尼日利亚计划大力推进土地所有制改革，为商业化农场项目和其他大规模私营投资项目提供土地，促进农业生产发展，创造更大财富。

农业优惠政策：为了鼓励农业生产，尼日利亚政府已通过新的农业政策，鼓励私人投资者投资农业领域，促进其在农业生产和加工领域发挥更大的作用。联邦政府制定的主要优惠政策有：①予以私人投资者的农业贷款以免税待遇，并可推迟 18 个月还款；② 农业生产和加工领域的新投资 5 年免税；③ 购买化肥补贴 25%；④进口农业加工机械和设备零部件免征关税。

来源：

http://www.calekki.com/tzhj_detail/newsid=46&comp_stats=comp-frontnews_list01-1319543479239.html

苏丹农业投资政策

苏丹新投资法体系由 1999 年《投资法》和 2003 年《投资法修正案》，以及 2000 年《鼓励投资条例》和 2003 年修正案构成。苏丹政府吸引外国投资的重大举措之一是，采取了贸易自由化政策，放宽外汇管制和进口限制。为保证新投资法的贯彻和实施，新投资法采取了“条款至上”的原则，并对鼓励投资额优惠政策予以明确。1999 年的《投资法》和 2003 年的《投资法修正案》对于各部门的属性不带任何偏见，即鼓励苏丹人与非苏丹人的私人部门以及合作、合资和公共部门的投资创业。基于该法的目的，对各种投资，不管是本地的还是外国的，不管是公共的还是私营的、合作的、合资的部门，都不得有任何歧视。对于同类项目，不得在给予优惠待遇、提供便利条件或者保证等方面有任何歧视。

土地投资政策：苏丹的土地不允许外资直接购买，但可采用在当地注册公司、以合资企业身份购买，或者以长期租赁的方式使用不动产。苏丹 1999 年《投资法》和 2003 年《投资法修正案》第十二条规定：对于本法所规定的策略性和非策略性项目，联邦政府工业和投资部部长可以给予以下优惠：

(1) 经与有关的土地所有者和计划使用土地者协商，对于策略性项目所需的土地给予免费分配，对于非策略性项目所需的土地按鼓励价格出让；

(2) 按照本法所规定的更新值和市值，对于土地的价格按低价计算；

(3) 在以上所提到的免除税费的期限之内所发生的任何损失，都视为此项目在最后一年中所发生的损失。

在该法令“给予州政府所辖项目的优惠待遇”中规定：经与有关的土地所有者和计划使用者协商，对于项目所需的土地按鼓励价格出让。联邦政府或者州政府的主管部门，将在项目获得许可证之后的一个月之内，划拨分配给项目的土地。

投资优惠政策：项目依法注册后，享受下列优惠：①自商业性投产或开业之日起，至少 10 年免征企业所得税，并可适当延长上述期限；②在规定的免税期内，对有关条例所规定的下列物品免征全部关税及其他进口税，包括各类轿车、皮卡和四轮驱动汽车，以及原材料和初、中级生产资料；③免征全部项目产品出口税、联邦工业生产税或任何类似税费。其中重点投资领域包括农业、畜牧业和制造业。

来源：

杨易，《农业“走出去”重点国家农业投资合作政策法规及鼓励措施概况》，中国农业出版社。

澳大利亚农业投资政策

土地投资政策：根据澳大利亚土地法，土地分为国有土地（也称王室土地）和私有土地两类。其中，各种类型的国有土地约占 87%，私有土地占 13%。国有土地分三类，第一类是用于公共用途的保留地，第二类是尚未被占用的国有土地，第三类是通过出租或颁发许可证方式交给私人使用的土地。目前，澳大利亚国有的农业用地基本上都已授权给私人使用。如果政府需要使用私有土地或者已授权给私人使用的国有土地，将要依法进行土地征收。

澳大利亚政府规定，任何企业和个人都可通过拍卖形式购买政府土地或私人土地。购买土地必须是自有资金或者合伙融资，不能贷款。土地出售后，政府收取地价税和服务费。外国投资者可以依法获得澳大利亚的土地所有权，但在开发期限上有一定规定。自 2009 年开始，为增强外资投资政策的竞争力，吸引更多的外商对澳大利亚广大闲置土地进行有效开发，并防止投资者进行土地囤积和投机行为，澳大利亚政府把外国投资者开发澳大利亚闲置商用土地的期限从 12 个月延长至 5 年。虽然延长了开发期限，但

要求投资者至少支付购买成本或土地价格的 50%，用于开发建设。

农业税收优惠政策：对农牧业投资的优惠政策主要体现在批发销售税的减免上，该税种是对除食品和大部分衣服以外的产品向批发商征收的间接税。

(1) 用于农牧业初级生产的投入免征批发销售税。具体项目包括：第一，直接用于农业生产的商品，如筑栏工具、筑栏材料、灌溉设备、羊毛包装材料、散装谷物的手工设备、化肥、某些四轮机动车、摩托车等；第二，专用或主要用于特殊目的的商品，如收割机、农具、喷雾器、拖拉机。这些免税项目只适用于向澳大利亚税务局登记免税的人员，并且规定这些商品主要用于农牧业生产。没有向澳大利亚税务局登记免征批发销售税的农场主，在支付商品的销售税后，可以要求税务局减免批发销售税。

(2) 用于农牧业生产辅助活动的商品给予免税。如用于修理和维修的商品、用于订购农牧业设备的订货簿等。

(3) 用于维持辅助生产的商品也给予免税。如用于带动农牧业机械或修理设备的发电机。

(4) 所有农牧业产品的销售免征批发销售税。

来源：<http://www.tuliu.com/read-25036.html>

波兰农业投资政策

根据波兰法律，在波兰境内的外国直接投资在优惠政策方面享受完全的国民待遇，即与国内企业一视同仁，并适用相同的税收制度和标准。除博彩业外，外国投资者可以在波兰开展各种经济活动，投资其他行业可以直接登记注册。

根据《中华人民共和国政府和波兰人民共和国政府关于相互鼓励和保护投资协定》，波兰对中国实行最惠国待遇：①缔约一方的投资者在缔约另一方领土内的投资和与投资有关的活动应受到公平的待遇和保护；②条款所述的待遇和保护，应不低于给予第三国投资者的投资和与投资有关的活动待遇和保护；③协定关于给予缔约另一方投资者的待遇不低于给予第三国投资者待遇的规定不应解释为缔约一方有义务因关税同盟、自由贸易区、经济联盟、经济互助委员会组织、关于税收的国际协议、安排或国内立法、便利边境贸易的法规所产生的待遇利益、优惠或特权给予缔约另一方的投资者。

在土地投资政策方面，欧盟或欧洲经济区的国民在波兰购买或租赁不动产不需要任

何许可，非欧盟或者欧洲经济区的外国人以购买或者租赁（最长 99 年）方式取得不动产，需经内政部许可。如果所购买系属工业、农业用地时，还需要取得相关部门的同意。内政部接获申请后，必须在 2 个月内答复。如对内政部决定不满，可向最高行政法院申请复议。

在农业税收优惠政策方面：①实行有利于降低农业生产成本的消费税返还政策，农业使用的燃料可以部分返还消费税；②对农民实行农业税优惠政策，用于农业生产的建筑物不用缴纳房地产税，农庄面积小于 1 公顷的缴纳 100 波兰兹罗提农业税；③对农产品实行增值税与所得税优惠政策，农产品增值税在 3%-5% 之间，优惠于工业产品。

来源：

杨易，《农业“走出去”重点国家农业投资合作政策法规及鼓励措施概况》，中国农业出版社。

埃及农业投资政策

埃及政府没有针对外国投资者制定专门的合资企业法、外商独资企业法，外国投资者在埃及没有“超国民待遇”。在投资鼓励政策上，无论是国内投资者还是外国投资者，均享有相同的政策待遇。投资者在不同的区域设立投资项目享受不同的优惠政策。

1994 年 4 月 21 日，埃及和中国签署了《鼓励和相互保持投资协定》，约定埃及给予中国投资者的待遇和保护不低于给予第三国投资者的投资及与投资有关的活动的待遇和保护，但不包括依照关税同盟、自由贸易区、经济联盟、避免双重征税协定和为了方便边境贸易而给予第三国投资者的优惠待遇。此外，中方企业在埃及常设机构的税收负担不高于埃及对本国进行同样活动的企业的税收水平。

在土地投资政策方面，埃及法律规定外国人不得拥有农业用地，但埃及政府为鼓励私人投资在沙漠建设大型农场，承包者可长期租赁土地。在以开垦沙漠地为目的的公司中，埃及人的股份必须高于 51%。公司清盘后，土地必须归埃及所有。目前，在埃及工业区投资，投资者可向埃及政府购买土地所有权，并可无限期拥有土地。在自由区，投资者只能租用土地，国家统一规定土地出租价格，租期 10 年，可以延期。投资者如果在苏伊士湾西北经济区投资，可以采取按年缴纳土地使用费的方式获得生产经营活动土地使用权，使用期可达 50 年，并可延长。按照土地及其建筑物的年租金价值征收土地

税，税率一般为 30%，开罗和亚历山大市税率为 32%。

在农业税收优惠政策方面，从事农业开发、垦荒、种植、家禽饲养、渔业养殖等项目，享受 10 年免缴公司利润税，特别规定新开垦的土地在 10 年内免缴土地税。从事农用机具租赁业务发生的利润免缴公司利润税。此外，埃及的农业合作社在进口农用机械和配件等时减免关税。

来源：<http://www.cuncunle.com/village-102-771067-article-9081459469989529-1.html>

缅甸允许外国公司进口农业投入品

据《缅甸时报》报道，缅甸商务部助理部长吴肯茂伦（U Khin Maung Lwin）透露，缅甸将首次允许外国公司进口种子、化肥等农业投入品。

缅甸商务部正与相关部门协商，希望取消管制，允许非缅甸公司经营农业投入品。获得商务部批准的进口产品主要来自农业和水利部推荐的进口产品清单。吴肯茂伦表示，请求进口产品清单已提交至各相关部门，一经批准，立即公布。

随着不久后限制条件的解除，外资企业将涌入当地市场，促进竞争效应，提高产品质量。目前，水路进口的所有商品一律接受质量标准检查。然而，部分边界走私产品的质量过差，遭到当地居民的投诉。缅甸启动开放外国公司进口业务的程序，旨在创造公平竞争的市场环境，让农民可以买到高质量且价格合理的产品。农业、畜牧及水利部正在寻找合适的解决方案，以便清理市场上流通的劣质肥料和杀虫剂。

2015 年，缅甸曾宣布允许由本国公司和外国公司组成的合资公司在 2016 年从事肥料、种子等的进口业务。

来源：

<http://www.mmtimes.com/index.php/business/26041-foreign-firms-allowed-to-import-agricultural-medical-and-construction-materials.html>

海外农业投资机会

IFC 注资越南发展可持续农业

2017年5月4日，世界银行集团成员 IFC 宣布向越南 PAN Farm JSC 注资 2300 亿越南盾（约合 1020 万美元），用于扩张该公司现有种子业务以及出口花卉和果蔬经营，提高食品安全水平，并创造 500 个就业机会。

水稻是越南主要的粮食作物和出口农产品之一，也是越南国内种子行业的核心品种。目前越南种子行业正发生明显调整，从低质储备种子转向高质认证种子。IFC 将帮助 PAN Farm 扩大种子业务。PAN Farm 是 PAN 集团新成立的子公司，也是越南领先的农业企业和食品公司。这是 IFC 第二次向 PAN 集团注资，目的是构建长期合作伙伴关系。IFC 将持有 Pan Farm 10.4% 的股份。

国家种子公司 JSC (Vinaseed) 是 PAN Farm 下属子公司，也是越南最大的作物种子生产经销商。Vinaseed 公司致力于研发适应当地气候条件的种子技术，在提高产量的同时应对气候变化，如湄公河三角洲及越南南方中部沿海地区的干旱和盐碱化问题。到目前为止，公司水稻种子市场占有率为 19%，白玉米种子市场占有率为 60%，种子专利销售额占公司 2016 年盈利的 49%，预计到 2020 年将会提升至 82%。

IFC 还将投资 PAN Farm 园艺作物经营，向其下属子公司 PAN-SALADBOWL JSC 及其他筹建中的合资公司注资。PAN-SALADBOWL JSC 主要生产对日出口花卉，并结合战略合作伙伴日本在温室栽培领域的先进经验，进军越南高端果蔬市场。IFC 还将提供咨询服务，帮助 PAN Farm 及其子公司在食品安全、环境保护和社会绩效方面与国际先进水平接轨。

IFC 近年来加大了在农业综合业务方面的参与力度。2016 财年（2015 年 7 月 1 日至 2016 年 6 月 30 日），IFC 在农业供应链方面全球累计投资达 34 亿美元。IFC 致力于提高农业生产，增加流动性，改善物流配送，扩大小农信贷。2016 财年 IFC 农业投资

组合累计达 56 亿美元。

来源：

http://agriculture.einnews.com/article/379308232/HW_n1S86rU-y58s2?lcf=LQamgSyX_nof8XGiCqPUEmbO-q_P8mWXIt2drWm3FPo%3D&pg=4

苏丹邀请马来西亚投资者进入畜牧业领域

苏丹政府力邀马来西亚投资者考察该国商业潜力，重点关注畜牧业和旅游业领域，以期加强和扩展两国双边关系。苏丹驻马来西亚大使哈立德·阿德尔加迪尔·舒克里（Khalid Abdelgadir Shukri）表示，目前两国间的贸易和投资规模仍然很小，还有巨大潜力尚待挖掘。

马来西亚对苏丹主要出口产品包括棕榈油、金属制品以及机械，进口产品则多为农产品，如阿拉伯树胶、木槿和黑籽，以及石油产品。2000 年初，马来西亚曾向苏丹出口过家具和电子设备，但由于中国的竞争和其他原因，现在苏丹市场上已看不到马来西亚产品，尽管这些产品质量很好。

舒克里表示，马来西亚和苏丹的最佳合作领域是畜牧业和农业，当然马来西亚投资者也可进入其他领域和行业。他说：“马来西亚约 70% 的肉类消费依赖进口，而苏丹是当之无愧的最佳进口来源。肉制品口感鲜美，绿色有机，无化学污染，百分之百保证是清真食品。”苏丹拥有丰富的农业资源和良好的动物生产基础设施，并且地处非洲大陆中部，独特的地理位置成就了其中心枢纽的地位，成为通往乍得、中非、埃塞俄比亚和南苏丹等周边内陆国家的门户。马来西亚可以成为苏丹向其他东盟国家出口肉类的枢纽。

目前，苏丹总人口 4100 万，中国是其最大的外国投资者。马来西亚是最早投资苏丹的国家之一，1991 年喀土穆与吉隆坡建交，1995 年马来西亚国家石油公司注资苏丹。

来源：

<http://www.thestar.com.my/business/business-news/2016/03/18/sudan-invites-malaysian-investors-to-top-livestock-sector/#wBlydl4C0Wsp5mGG.99>

美投资基金向乌克兰港口和农业投资 1 亿美元

2017 年 4 月 1 日，美国投资基金 Navigator Principal Investors LLC 投资总监凯尔·肖斯塔克（Kyle Shostak）宣布，计划向乌克兰港口和农业投资 1 亿美元。美国企业投资乌克兰农业、信息技术产业和旅游业的兴趣日益浓厚。

肖斯塔克出席在纽约举行的美俄贸易代表团会议后透露，该基金已聘请一名乌克兰分析师分析乌克兰的投资环境，将重点关注乌克兰的港口、农业和大型农产品生产者，以及主要农业生产区域，如敖德萨、尼克拉艾、赫尔松等地区。

关于可能投资金额，肖斯塔克表示，拟考虑私募股权方式，总投资额可达 1 亿美元。同时，他希望乌克兰的商业投资环境可以更加透明，并对俄罗斯与乌克兰之间恢复敌对行动的可能性表示了担忧。

乌克兰经济在 2014 年政变之后遭受重创。目前，乌克兰东南部地区依然处于武装冲突中，乌克兰主要依靠外来援助以支撑国家经济并偿还国家债务。

来源：

https://agriculture.einnews.com/article_detail/373372774?search%5B%5D=news&search%5B%5D=press&search%5B%5D=events&order=relevance&headlines_only=yes&search_feed_list=yes&lcode=MOmlrnPTXjODv7E0bcukcugZ5iAHjdwMO-FZWxzErdGu9dcT_EL-gEksuXO4TLLm

阿联酋 Hotpack 公司投资 6200 万美元于威尔士新建工厂

2017 年 3 月 22 日，阿联酋著名食品包装材料公司 Hotpack 宣布计划投资 6200 万美元在英国新建制造工厂，该工厂将成为 Hotpack 公司在英国和欧洲地区的新总部。

英国外交代表团日前访问了 Hotpack 位于迪拜占地 36 万平方英尺的生产厂。迪拜工厂的建成使 Hotpack 成为中东地区最大的一次性食品包装制造商和批发商之一。随后，Hotpack 宣布了拟在威尔士建厂的消息。

Hotpack 总经理阿卜杜勒·贾巴尔向媒体暗示，威尔士政府做出了一定的政治努力，

以便吸引 Hotpack 的兴趣。“威尔士政府认可 Hotpack 的努力，也非常支持公司的发展。该工厂的建立预计可提供 250 个工作机会。”贾巴尔表示，地处英格兰边境的北威尔士地区已经“迅速成长为杰出的先进食品技术发展中心”。通过本次投资，Hotpack 将为该地区带来“投资、就业机会、培训和最先进的生产线”。

威尔士政府内阁经济大臣肯·斯盖茨（Ken Skates）补充说，威尔士政府已经将本次投资地 Wrexham 列为未来经济增长的焦点地区。他说：“威尔士政府的发展目标是实现城市的可持续发展，也非常支持新兴行业和相关公司在城市投资设厂。”

Hotpack 已在亚洲七个国家开展业务，年营业额可达 1.91 亿美元。该集团正放眼全球市场寻找更多发展机会。

来源：

<http://www.foodnavigator-asia.com/Processing-Packaging/UAE-s-Hotpack-tempted-by-wales-for-62m-plant-investment>

法国贝勒集团在越南投建奶酪生产基地

2017 年 5 月 3 日，法国贝勒（Bel）集团董事长兼首席执行官安托万·菲夫特（Antoine Fiévet）宣布，将在越南平阳省投建 LaughingCow® 奶酪生产基地。新生产基地旨在拉近 LaughingCow® 与消费者的距离，满足越南市场需求，支持 Bel 集团在东南亚的发展。

Bel 集团在越南发展超过 65 年，是越南奶酪市场的领导者，LaughingCow® 作为越南知名品牌，市场占有率超过 85%。2008 年，Bel 集团于胡志明市建立了销售子公司，持续进驻越南市场。2010 年，进行了首次生产基地测试并取得成功。在此基础上，Bel 集团开始在越南建设自主生产基地以满足当地市场需求，加速在东南亚市场的发展战略。

新厂于 2016 年 6 月投产，专门生产 LaughingCow® 奶酪，每周产量超过 300 万份。该厂拥有员工 120 人。生产基地占地面积达 2 万平方米，厂房面积为 1 万平方米，当前生产能力将翻一番，以满足未来几年的需求。产品不仅满足本地消费者，还出口到柬埔寨、菲律宾、新加坡和泰国市场。菲夫特说：“该工厂的开设有助于加强 Bel 集团在越南的业务，标志着在东南亚市场更进一步的发展。Bel 集团的国际商业模式有助于平衡增长带来的机会和风险，同时将生产设施定位在消费市场附近。”

Bel 研发创新总监休伯特·梅耶 (Hubert Mayet) 表示, 集团按照可持续发展模式建造该工厂, 确保生产效率与资源保护相结合。为了降低能耗, Bel 集团还安装了绝缘系统, 从而提高运行效率, 实现环保目标。建设全部完工预计需耗时 11 个月。该生产基地将整合 Bel 集团所有制造专长和奶酪加工技术, 提供更加优质的产品, 保证食品安全和环境绩效。梅耶表示, 基地一经投产即可迅速取得不俗业绩。

来源:

<http://www.foodnavigator-asia.com/Business/Bel-Group-inaugurates-Vietnam-plant-to-produce-Laughing-Cow-cheese>

Walton 基金向开放海洋鱼类饲养技术投资 1500 万美元

2017 年 4 月 12 日, 沃尔玛创始人 Walton 家族旗下投资公司 Cuna del Mar 宣布, 将对波士顿企业 InnovaSea Systems 投资 1500 万美元, 用于开发开放海洋鱼类饲养技术。

InnovaSea Systems 成立于 2015 年, 由 Cuna del Mar 旗下两家公司, 即缅因州 Ocean Farm Technologies 公司和西雅图 OceanSpar 公司合并而来。该公司致力于开发下一代开放海洋水产养殖技术, 并扩张波士顿总部的业务规模, 由单一产品转型成全方位一体化解决系统, 以更好地为渔民提供从鱼苗孵化到成熟收获的全面服务。目前公司拥有员工 40 名, 计划在 2018 年实现产品商业化。InnovaSea Systems 目前正与巴拿马 Ocean Blue 和墨西哥 Earth Ocean Farms 两家渔业公司进行联合技术测试。Ocean Blue 拥有世界最大的深水开放式海洋农场, 也是美国市场最大的军曹鱼供应商。

Cuna del Mar 旨在实现生产方式的转型, 将海鲜需求从传统的野生捕捞和常规鱼类养殖转化到开放海洋水产养殖, 这种新型生产方式在经济上具备可行性, 并且对于环境和社会发展具有可持续性。Cuna del Mar 主要投资对象是处于初创期的私人公司, 通过收购资产以发展新业务, 并且为各公司提供融资、管理和咨询服务。

在满足全球鱼蛋白需求、建设可持续生产方式上, Cuna Del Mar 并不是 Walton 家族唯一的投资工具。2017 年 2 月, Ben Walton 和 Lucy Ana Walton 下属 Zoma Capital 联合 Encourage Capital 成立了第一家可持续海鲜投资控股公司 Pescador Holdings。该项目由 Zoma Capital 初始投资 1000 万美元, 计划为期五年, 总价值 5300 万美元, 旨在构建财务战略, 实现向可持续渔业过渡, 提高巴西、菲律宾和智利的鱼群数量。目前, Pescador

Holdings 已经对智利 Geomar 公司进行了未公开投资。Geomar 成立于 1993 年，是一家提供“从产地到餐桌”可持续海产品服务的垂直整合公司，与智利当地 700 多家手工渔场合作，覆盖智利 134 个捕捞区。Geomar 位于该国最贫穷的科罗内尔地区，是智利海鲜行业现代化程度最高的公司之一。

据 Family Capital 2017 年 3 月报道，家族投资公司对可持续渔业的投资呈现不断增长的趋势。除了 Walton 家族旗下投资公司 Cuna Del Mar、Zoma Capital 和 Pescador Holdings 以外，挪威 Johan Andresen 家族旗下投资公司 Ferd 也在近期宣布收购英国水产养殖业领导者 Benchmark Holdings 17% 的股份。

来源：

<http://www.globalinvesting.com/walton-family-backed-fund-invests-15m-open-ocean-fish-farming-tech/>



海外农业投资并购动向

嘉吉收购 Pollos El Bucanero 进军哥伦比亚蛋白质领域

2017年6月1日，嘉吉公司宣布收购哥伦比亚著名鸡肉和加工肉制品生产商 Pollos El Bucanero S.A. (Bucanero Chicken)，标志着嘉吉首次将全球蛋白质业务引入哥伦比亚。Pollos Bucanero 拥有 30 多年的历史，其产品是哥伦比亚多个地区食品服务公司和零售商的首选，并且与哥伦比亚 170 多家农场合作，为客户提供高品质的肉类蛋白质。

拥有中美洲和哥伦比亚家禽行业 12 年从业经验的乔治·伊凡·杜凯 (Jorge Ivan Duque) 将担任嘉吉 Pollos Bucanero 公司总经理。Pollos Bucanero 将整合归入嘉吉在拉丁美洲的蛋白质业务，业务范围将覆盖哥斯达黎加、危地马拉、洪都拉斯和尼加拉瓜。杜凯表示：“通过 Bucanero 的品牌效应，嘉吉将获得哥伦比亚全国数以百万计客户的认可和喜爱，嘉吉在哥伦比亚的业务将开启新阶段。Bucanero 和嘉吉都是家族企业，这将是一次顺利的整合，为员工、客户和社区带来许多好处”。

嘉吉拉丁美洲蛋白质业务总裁泽维尔·瓦格斯 (Xavier Vargas) 说：“我们非常高兴能够将蛋白质业务开展到哥伦比亚，从而扩大嘉吉在拉丁美洲的市场。同时，我们也将嘉吉在四大洲积累的逾 50 年经验带到这个市场。嘉吉通过遍及全球的业务开展以及在拉丁美洲其他地区的广泛运营，在质量标准和地区消费偏好方面积累了丰富的经验。我们期待着为哥伦比亚消费者提供丰富而且适合他们口味的蛋白质产品选择。”

Bucanero 目前拥有 5000 名员工。并购完成后，嘉吉在拉丁美洲的员工数量将达到 3.5 万名，分布在 14 个国家的近 200 个网点。

来源：

<https://www.cargill.com/2017/cargill-expands-its-global-protein-business-into-colombia>

FMC 收购杜邦作物保护业务

2017年3月31日，富美实（以下简称FMC）与杜邦宣布达成协议，FMC将收购杜邦作物保护业务，杜邦剥离该业务以遵循欧盟委员会关于杜邦与陶氏化学公司合并的裁决。同时，协议内容还包括杜邦收购FMC健康与营养业务。

FMC将获得杜邦全球咀嚼式害虫杀虫剂产品系列、全球谷物阔叶除草剂，以及杜邦全球作物保护研发部门的中坚力量。FMC预计，收购杜邦作物保护业务2017年将实现15亿美元营收和4.75亿美元税息折旧及摊销前利润。收购完成后，FMC农业解决方案业务预估将以38亿美元的销售收入名列全球农化公司第五位。

FMC总裁兼首席执行官兼董事长皮尔·布龙多（Pierre Brondeau）表示：“此次收购将为FMC，尤其为FMC农业解决方案业务带来重要的发展。杜邦先进的作物保护产品组合与世界级研发能力将使FMC从农业解决方案公司转型为一流的农业科技公司。作物保护行业已进入深度调整期，为了继续满足客户需求，FMC需要为种植者提供更多选择，寻找创新解决方案，保护作物并提高产量。收购后，FMC将通过完善的产品组合、专业的管道和配方知识、优异的产品和研发能力为客户提供更好的服务，并加快将创新解决方案推向市场的步伐。”

收购后，FMC在亚洲和欧洲的业务量将大幅增长，FMC作物保护收入将近乎平均地分布在北美、拉丁美洲、欧洲和亚洲这四个主要地区。

收购产品相关知识产权项目，包括专利、注册和数据包，也将归属于FMC所有。FMC拟收购一套全球制造网络用以生产上述产品，包括4种活性成分生产设备和10家区域配方工厂。此次收购涵盖了杜邦世界级研发机构，包括特拉华州作物保护研究总部、14家区域开发实验室以及相关监管部门。上述研发机构目前正在开发15种合成活性成分，包括杀虫剂、除草剂和杀真菌剂，也拥有包含180万种合成化合物的庞大资源库。约2000名杜邦作物保护研究人员也将转到FMC。

FMC收购的杜邦作物保护业务包括由Rynaxypyr®（氯虫苯甲酰胺）、Cyazypyr®（溴氰虫酰胺）和茚虫威组成的行业领先的选择性杀虫剂组合，与FMC现有的广谱杀虫剂组合高度互补。前两项产品的各有效成分均受到完全的专利保护，FMC预计上述产品2017年营收将超过10亿美元。同时，收购内容还包括杜邦全球谷物阔叶除草剂，由九

种活性成分和多种配方产品组成,拥有强大的知名品牌和杜邦专有的 PrecisionPac®技术。该除草剂产品系列显著提高了 FMC 在除草剂领域的作物接种多样性,并且平衡了 FMC 产品组合中出苗前和出苗后适用产品的比例。

来源:

<http://www.farministrynews.com/crop-protection/fmc-corporation-buys-dupont-crop-protection-business>

凯斯纽荷兰完成对 Kongskilde 农业部门的收购

2016年10月31日,美国凯斯纽荷兰工业(CNH Industrial)签署协议,收购丹麦 DLG A.m.b.A.集团旗下 Kongskilde 工业部门牧草和耕作设备业务。2017年1月31日,凯斯纽荷兰宣布接管该业务部门位于波兰和瑞典的两家欧洲工厂,以及位于中东和非洲、亚太地区和北美自由贸易区的其他设施。通过此次收购,纽荷兰得以扩展其产品组合,提供包括 Kongskilde、Överum、Howard 和 JF 在内的各种品牌的耕作、播种以及牧草和青贮解决方案。Kongskilde 的品牌以及销售组织、经销商和进口商不会中断服务,将持续运营以确保客户支持的延续性。纽荷兰会逐步将新的农业机具整合纳入自身产品组合中。

此次收购是纽荷兰全球战略的重要一环。通过在产品组合中增加耕作和播种设备并扩展牧草和青贮机械产品,纽荷兰将为全球客户提供创新而完备的解决方案,满足客户的农业需求,也将利用自身在农机领域的全球实力以及 Kongskilde 牧草和耕作设备业务部门、经销商网络的专业知识,着力品牌开发及业务拓展。纽荷兰品牌总裁兰布罗表示:“收购 Kongskilde 耕作、播种以及牧草和青贮机械业务为纽荷兰增加了一个重要的产品系列,将进一步拓展纽荷兰在农业机械领域的产品线。同时, Kongskilde 经销商和进口商网络将继续为客户提供服务。本次收购为 Kongskilde 品牌及其业务发展创建了强大的平台,提供了增长机会。纽荷兰会逐步将 Kongskilde 产品整合到纽荷兰产品组合中。”

凯斯纽荷兰工业首席执行官理查德表示:“我们为 Kongskilde、Överum 和 JF 这些有口皆碑的产品和品牌加入凯斯纽荷兰工业集团感到无比自豪。我们希望巩固这些值得骄傲的品牌传统,并且通过纽荷兰遍布全球的销售网络,进一步拓展产品市场。”

纽荷兰作为全球性农机设备品牌,为客户、经济作物生产者、畜牧业主、承包商、葡萄园或农机专业服务组织提供最广泛的创新产品和服务,包括从拖拉机到收割机、搬

运设备以及定制专属金融服务。纽荷兰在牧草设备领域拥有悠久的领导地位，业务可追溯至 1940 年面向美国农民推出的首台自动捡拾打捆机，这是牧草收获领域的一次重大突破。多年以来，纽荷兰致力于满足客户需求，以前瞻性思维推动发展，开发了用于收割、翻晒、搂集、打捆和堆垛的完整产品系列。在牧草机械和农机设备市场上，纽荷兰是全球领先的品牌和北美市场的行业领导者。

来源：

<http://agriculture1.newholland.com/nar/en-us/about-us/whats-up/news-events/2017/new-holland-agriculture-completes-acquisition-of-kongskilde>

ConAgra 收购 Thanasi Foods 布局高蛋白食品业务

2017 年 3 月 22 日，美国康尼格拉食品公司（ConAgra）宣布拟正式收购 Thanasi Foods 公司，收购金额未知。Thanasi Foods 公司主要经营蛋白质零食，旗下零食品牌包括 Duke's® meat 和 BIGS Seeds。Duke's® 产品线包括 Duke's SmokedShorty® 香肠和 Duke's Steak & Brisket 牛排，而 BIGS Seeds 产品线则包括大型带壳向日葵种子、向日葵籽粒和烘焙南瓜子。此次交易将使上述两条产品线成为 ConAgra 公司投资组合的一部分，有助于加强 ConAgra 在蛋白质食品领域的业务能力。根据《财富》杂志的统计，通过收购 Duke's® meat 和 BIGS Seeds，ConAgra 公司的食品供应能力将优化至更高水平。

ConAgra 总裁兼首席执行官肖恩·康诺利（Sean Connolly）说：“此次收购是 ConAgra 努力重塑公司投资组合、实现高端化和现代化的重要一步，这些食品知名品牌将公司业务扩展至增长更快速的高端市场领域。我们期待与 Thanasi 团队合作，进一步开发品牌建设，为股东创造价值。”

蛋白质消费日渐成为消费市场的主角。根据荷兰银行食品与农业研究咨询小组发布的报告，2015 年美国肉类消费量增长 5%，是 40 年来最大的涨幅。报告显示，消费者出于健康考虑，更加青睐休闲食品，而年轻消费者对于零食和正餐之间的界限也日益模糊。知名市场调研公司 NPD 集团调查显示，24% 的零食是在正餐时段消费的，而五年前该比例仅为 21%。如果该趋势持续发展，预期会再增加 12 个百分点。因此，能够满足消费者选择和市场趋势发展的规模较小的快速消费品公司（CPG）和初创公司已成为大公司优化投资组合的关注焦点。

2016 年，General Mills 收购了德克萨斯高端肉类零食生产商 EPIC Provisions。Hershey 收购了高端牛肉干生产商 Krave Pure Foods。私募股权公司 Wind Point Partners 和百事可乐共同收购了芝加哥 Evans Food 集团。Jack Link 也宣布同意收购 Grass Run Farms 公司肉蛋白零食部门。

来源：

<http://www.foodnavigator-usa.com/Manufacturers/ConAgra-Brands-snaps-up-Duke-s-and-BIGS-Seeds>

Trimble 收购 Müller-Elektronik 以增强精准农业能力

2017 年 5 月 24 日，美国 Trimble 宣布已签署协议，收购专门从事实施控制和精准农业解决方案业务的德国 Müller-Elektronik。该交易预计于 2017 年第三季度完成。财务条款未予披露。

Müller 作为精准农业领域的先行者，拥有超过 375 名员工，主要开发、生产和销售电子控制单元（ECU）和嵌入式软件，为拖拉机、联合收割机、喷雾机、钻孔机、播种机、撒布机和泥浆罐车提供车载和实时控制，以改善种子、肥料和农药等投入品的管理。

通常，对于不同品牌的农业设备，实现硬件和软件的集成使用是非常困难的。Müller 是开发 ISOBUS 通信协议的主要贡献者，该协议允许由一个终端控制多台工具和机器，并独立于设备制造商。ISOBUS 将设备控制标准化，可以减少停机时间，并最大限度地解决安装和接口问题，简化数据交换和机器控制，保证软件能与绝大多数设备制造商的产品兼容。Müller 解决了不同品牌农业设备软硬件无法兼容的问题，有助于农民更容易地采用精准农业解决方案。

Trimble 高级副总裁达瑞尔·马修斯（Darryl Matthews）表示：“我们考虑收购 Müller-Elektronik，是因为意识到实施可变速率应用解决方案日益凸显的重要性以及与设备品牌无关的综合平台的重要性。Müller 的 ISOBUS 解决方案可与多种设备制造商兼容，加上 Trimble 现有的能力，将扩大我们在持续增长的可变速率应用解决方案市场中的占有率。此外，我们会继续全面支持 Müller 现有客户和合作伙伴。”

Müller-Elektronik 总经理克里斯汀·穆勒（Christian Müller）表示：“Trimble 是精准农业设备硬件和农场管理软件供应商中的领军企业。两家公司原有的技术优势互补，通

过并购，可能会引领行业变革，实现系统性整合，使原始设备制造商直接从工厂就能提供集成化即插即用解决方案，也有助于不断增长的售后市场渠道基于 ISOBUS 解决方案来帮助客户。”

来源：<http://investor.trimble.com/releasedetail.cfm?ReleaseID=1027726>

美国 PHI 集团收购越南农业公司 HMC

2017 年 1 月 27 日，专注于对特殊业务进行收购和投资的美上市公司 PHI 集团签署了协议备忘录，收购越南姜黄种植加工农业公司 Hoang Minh Chau Hung Yen LLC (HMC) 至少 51% 的股权，采用现金与股份的组合支付方式。

HMC 主要从事姜黄种植和加工业务，也向当地其他农户购买成熟姜黄作为加工原料。HMC 生产用于食品、保健和美容的姜黄粉，并与越南工业化学研究所签订合同加工多种用途的姜黄素。

HMC 董事 Dong Quang Hoang 表示，期待与 PHI 集团的合作。利用 PHI 专有的可提高生物有效性的营养素和天然共生免疫系统，可以提高越南兴安省优质有机姜黄的种植产量和质量。

PHI 集团董事长兼首席执行官亨利·法曼 (Henry Fahman) 则表示，兴安省传统种植姜黄的块茎大小和姜黄素含量在全球范围内都是最好的。HMC 在姜黄领域丰富的专业知识与经验可以帮助 PHI 集团下属农业子公司 Abundant Farms 在美国开展优质有机姜黄种植业务。

来源：

<https://globenewswire.com/news-release/2017/01/27/911671/0/en/PHI-Group-Acquires-Vietnamese-Agricultural-Company-Specializing-in-Cultivation-and-Processing-of-Turmeric.html>

农业走出去经验分享

中国农业如何引领和推进“一带一路”发展

“一带一路”国家战略为中国农业转型升级、引领世界农业发展提供了重大机遇。“一带一路”战略的实施使我国农业一步跨入“全球时代”，由自给自足到主推国际协同、由传统农耕到工业生产、由足不出户到直面世界、由解决“肚子”温饱到输送“大脑”健康、由看别人饭碗到给别人饭碗、由拖后腿产业到全球“奉献”、由被驱动群体到“新动力”集群，面对全球 50 多亿农民为基础的“农业地球”，由“大”走“强”的中国农业：肩负着自我突破、构筑“农业+”实现“华丽”转身进而助推我国经济全面驱升的重任；肩负着完善世界农业发展新平台、构建公正新秩序进而引领世界农业新格局的重大责任；担纲着重塑“现代农业文明”、凝聚全球发展共识“灵魂”——“天人合一（2.0 版）”进而实现全球永续繁荣的神圣使命。为此，需要我们准确把握新趋势，完善全产业链条下的农业发展机制，构建国际农业公正发展平台，强化全球农业引领。

一、“一带一路”战略下，中国农业发展新使命

多年来，发达国家在占据多重不当优势情势下，依托优良的农业资源、先进的科学技术、政府的强力扶持以及国际间长期不对等优待，形成对中国等发展中国家和欠发达国家国际间农业发展通道不畅、上升空间狭窄、话语地位不高的困态，形成“活儿干的不少，钱挣的不多”、“贡献不少，位置不高”、“既流血又流汗就是说啥都不算”的不公局面。

“一带一路”战略为我国农业发展打开了全新的视野，使积蓄已久的中国农业拥有了亟待转型发展的全球空间。为此，需要避发达国家现代农业发展之短，突破我国农业发展桎梏，紧紧扭住“一带一路”战略契机，实现我国农业大跨度发展。

（一）突破我国农业发展瓶颈，实现农业转型升级

我国农业综合生产能力和现代化水平稳步提升。2014 年农业科技进步贡献率提高到

56%，农作物耕种综合机械化水平超过 60%，主要农作物良种覆盖率超过 96%。中国用占世界 7%的耕地养育了占世界 22%的人口，主要农产品产量在全球占有较大比重。目前，我国化肥使用量约占世界的 1/3，年均农药施用量是世界平均水平的 2.5 倍。我国面临着资源刚性约束、水源污染加剧、耕地质量下降、地下水超采等农业发展“硬瓶颈”，以及农业比较效益下降、劳动力结构性失衡，原有粗放型生产、小农式经营、产业链条切割式发展模式难以为继等“软约束”。中国农业亟需强化产业融合发展、新型经营主体培育、加大与沿线国家的深度合作。

（二）重构国际农业发展秩序，引领世界农业新格局

世界新兴经济体国家对“美国为霸主、西方为主导”的全球不合理分工体系，尤其是不平等农产品贸易规则愈发反感；对欧美间意图通过跨太平洋伙伴关系协议（TPP）、跨大西洋贸易与投资伙伴协议（TIPP），转嫁金融危机和击退“欧债危机”颓势风险、构建利己的新经济及农产品贸易格局愈发保持警惕。“一带一路”战略的实施有利于深化我国多渠道、多层次、全方位的农业对外合作格局，助推广大发展中国家在国际贸易新规则制定中拥有应有话语权，向世界展示我国“负责任大国”的胸怀。

（三）重塑现代农业文明制高点，深化“一带一路”战略

传统大国与新兴大国硬实力趋向均衡，软实力就成为各国角力的重要切点，几近决定着大国竞合的成败。中国几千年的农业文明以及在此基础上形成的一整套农业文化体系，是中华文明极为重要的组成，为全球农业发展及人类历史进步做出了不朽贡献。今天全球工业化过程中对农业的大面积负效应、贸易全球化过程中对农产品的大面积不平等、现代科技致使粮食高产过程中全球饥民不降反升，“食不饱”、“食不安”群体大幅趋升。面对影响世界发展的这些重大问题，回眸历史，不难发现由中国农耕文明为核构成的“天人合一（1.0 版）”是人类历经几千载颠簸而不衰之根本。此刻，重塑现代农业文明、构建“天人合一（2.0 版）”乘“一带一路”之势推动农业发展“返璞归真”，成为世界发展的必然。

（四）创新农业发展模式和品牌建设，加速“中国农业国际化”

农业国际化的核心是农民国际化、战略国际化及其路径国际化。我国近年来在农业生产、农业资料、农业技术、农产品市场国际化方面已有长足发展，农林牧渔业对外直接投资呈现快速增长趋势，2014 年对外直接投资存量达到 96.92 亿美元。然而，我国农业品牌建设滞后、支持政策不完善等问题突出，农产品出口、农林牧渔业对外直接投资

比重偏低，与我国将要担当的世界发展重大使命与国际地位尚有重大距离。“一带一路”作为世界极为重大的公共品，作为中国奉献给世界人民的共同品牌，无疑为中国农业国际化提供了强大的保障、营造了加速发展的良好氛围，为创新我国农业品牌建设、完善发展模式提供了千载难逢的契机。

二、“一带一路”战略下，中国农业发展新趋势

“一带一路”作为世界发展与和平建设不可或缺的重要平台，为中国农业发展和世界农业成长提供了崭新驱动。当前，我国农业发展已由“生产导向”向“消费导向”转变，由“规模扩张”向“提质增效”转变，由“要素驱动”向“创新驱动”转变。当然，中国农业现代化在我国全面现代化发展中的滞后表现仍然凸显，当下，“补短扬长”已成为我国农业发展的重点，科技创新与金融资本驱动活跃，现代农业发展为营养健康产业与创造财富相契合的战略新兴产业趋势明显，营养健康食品产业与绿色养生养老产业俨然已成为我国及全球农业发展的“新宠”。

（一）农业生产经营新模式，加速战略新兴产业生成

云计算、互联网、物联网等现代信息技术助推农业生产组织形式、商业模式和盈利模式发生了巨大变革，亟需创新打造生产智能化、经营网络化、管理智慧化、服务精准化的农业生产经营新模式。特别是工业 4.0 技术的应用，将农业生产的产前、产中、产后紧密连接，将食品的营养健康市场需求和农业生产的环境要素、资源投入、成本核算等充分衔接，实现个性化诊断、订单分布式标准生产、种养管理、质量安全监控、仓储物流等全方位的应用，生产制造和流通效率大幅提升，战略新兴产业加速生成。

（二）食品安全和健康新理念，构成农业发展新动力

深化“一带一路”战略，多重目标、多重任务、多重挑战、多元化发展的农业格局将加速沿线国家和地区的现代农业发展、加速缩短各国的消费差距。特别是人均国民生产总值达到 1 万美元以后，食品安全和营养健康将成为各国共同追求的农业发展标的。借助博大精深的中华美食和饮食文化，以食品安全和健康新理念为导向，打造具有“中国味道”的优势产业和战略新兴产业。

（三）农业驱动功能明显，国际博弈与合作走势趋强

“一带一路”沿线国家共同关切的首要问题之一是农产品安全，农业合作更是各国“命运共同体”的最佳契合点。沿线的哈萨克斯坦、俄罗斯等作为粮食出口大国是我国

粮食进口多元化的重要区域；沿线国家对我国农业机械、海水养殖、设施农业等产品和
技术需求强烈。随着沿线国家对农业资源、技术、产品、品牌和市场整合加速，农业必
将成为我国对外投资、产业转移、市场开发、国际资源利用、技术文化输出、国际合作
与对外交往等的重要领域，各国的比较优势和农业发展能力也将更好发挥，我国农业资
源利用与生态环境保护压力将有效缓解。

三、“一带一路”战略下，中国现代农业发展新路径

农业是支撑中华民族生存繁衍和中华文明缔造传承的根基。当前，农业仍然还是我
国国民经济最薄弱的环节，农业作为我国强国建设中的突出短板，农业国际化战略实施
任重而道远。“一带一路”战略大势下，应加快中国农业科学设计发展路径，选择并加
快培育优先领域，强化中国农业的战略地位和引领作用，助推“一带一路”沿线区域及
世界农业发展，主动承接历史赋予中国农业的新使命。

（一）聚力现代农业，拓宽发展空间，引领农业发展

加快培育形成以骨干企业为龙头、“专、精、特”中小企业为支撑，加大支持农业
企业投资、并购、参股、交叉换股等方式，进入国际市场；以专利、标准、技术和装备
的创新集成，将拥有比较优势的农业企业迅速转化为市场占领、经营能力强大和生产盈
利优势，不断提升核心竞争力，做大做强现代农业，全面拓展农业发展空间。现代农业
将全面优化我国农业结构布局，强化运用现代信息技术，建立健全从田间到餐桌的食品
质量标准与食品安全保障支撑体系，构建从“田头”到“心头”的大农业文化建设体系，
大幅推动由“吃粮”到“吃文化”中的“中国内涵”，系统打造食品质量标准与安全控
制的中国版，全面体现新一轮世界农业发展中的“中国风情”。

（二）打造“农业+”品牌，培植农业新兴产业，构建世界发展新驱动

“互联网+”浪潮席卷农业一二三产业加速融合，“农业+”应运而生。现代农业生
产管理运营的精准化和集约化加速，庞大在线消费迅即由互联网延伸至农业产业全链条，
形成农业产业新模式、新业态，孕育农业战略新兴产业，农业劳动生产率显著提升。中
国农业品牌建设是“一带一路”战略实施的重要载体，是中国农业国际化的有效工具，
是我国“供给侧”改革的第一方阵，“十三五”期间是农业品牌建设的重大机遇期，加
快探索农业品牌建设新模式、研究品牌建设新路径；加强农业品牌基地建设，完善农业
品牌培育体系，建立和完善品牌农业的产业链、价值链、供给链，培植核心优势凝聚下

的支柱产业，加速世界农业发展新驱动，为农业品牌培育和国际市场开拓创造良好的环境。

（三）重铸世界农业协同发展新平台，建立共同繁荣新秩序

当前，世界农业发展格局发生着深刻变化，发展中国家和欠发达国家期盼我国农业发挥重大国际作用呼声鹊起，发达国家也“频送秋波”；新常态下的我国农业也进入了全面攻坚发展的关键期。“时至不迎，必受其殃”。“一带一路”战略情势下的中国农业，面对着千年一遇的机遇与强大的挑战，加速新平台建设，凝聚世界新兴力量，构建世界农业发展新格局，重塑世界农业发展新秩序；构建分工合理、发展均衡的世界农业新形态，引领世界农业文明永续发展。

“预则立，不预则废”，建议：

一是在中央“一带一路”领导小组办公室增设农业国际合作战略局，主导建立统一的大农业战略规划、国际农业方略实施；

二是“亚投行”增加农业基础设施专项，深化与农业资源丰富国家的合作，大力发展现代农业；

三是农业部成立“一带一路”农业国际发展联盟，发起“一带一路”农业发展协同基金；

四是供销社成立“一带一路”国际供销协同联盟，发起“一带一路”国际农资协同基金；

五是以我国为主导，建设全球性农业交流中心和国际性农资农机交易中心及全球性农业人才中心。

如上国际机构的构建，将全面强化我国对各种国际农业计划、议程、规则、市场开放与准入及其双边与多边合作、谈判、农业全链条生产标准体系安排的地位与能力。

来源：http://nongyexiandaihua.juhangye.com/201703/weixin_4259357.html

作者系中国国际经济交流中心胡正堉

推动我国与中亚地区棉花产能合作

推进“一带一路”建设将引领我国今后相当长一个时期对外开放与经济合作，并将由此形成一个开放、包容、普惠的区域经济合作构架和协作平台。丝绸之路经济带沿途

各国普遍以农业为重要主导产业，这对我国农业对外合作是巨大的发展机遇。农业国际产能合作是我国参与共建“一带一路”的重要实现形式，是我国农业“走出去”方式的重要创新，是农业国际经济合作的新模式，有利于我国与沿线国家在农业领域内的合作共赢。

棉花是关系国计民生的战略物资，也是我国仅次于粮食的第二大农作物。我国与中亚地区棉花产能合作，一方面，可以缓解国内粮棉用地矛盾，直接提高中亚各国棉花产量，从而增加全球棉花供应量，拓宽我国原棉进口渠道，提高我国棉花产业国际竞争力和棉花定价的最终话语权，另一方面，可以扩充“新丝绸之路经济带”建设的经济交流内涵，成为农业领域建设的基础产业和亮点产业，密切我国与中亚国家的政治经济关系。我国与中亚地区的棉花产能合作已具备良好的基础。

从地缘特征来看，包括哈萨克斯坦、乌兹别克斯坦、塔吉克斯坦、吉尔吉斯斯坦、土库曼斯坦在内的中亚五国毗邻我国最大的棉花产区新疆，是传统的植棉区域，自然条件与我国南疆类似，双方同处一个纬度，光热资源充足，水资源丰富弥补了降水量偏低的不足，人均水量居世界第四位，北部为天山，能阻挡冷空气侵入，与我国南疆相比，中亚的光热和水资源条件更能满足棉花的自然生长需要。而且中亚地区是我国正在打造的中国—中亚—西亚国际经济走廊中的重要区域，与我国双边关系友好，与我国西部省区，尤其是新疆，存在民族、经济和宗教上的密切联系。

从产业基础来看，中亚是全世界仅次于美国的棉花净出口地区，也是世界上棉花单位面积生产成本最低的地区。中亚五国耕地资源储备充足，耕地开发潜力大。中亚棉花种质资源优势突出，如乌兹别克斯坦已有 2000 多年的植棉历史，收集有 9000 多份棉花品种资源，是世界上拥有棉花品种资源最多的国家之一。中亚国家丰富的棉花种质资源可与我国现有的种质形成优势互补，将为棉花新品种的选育打下坚实基础。我国已培育出一批具有“走出去”实力的涉棉企业。目前国内已形成一批有一定生产规模和一定国内外市场的国家级涉棉龙头企业，这些企业具有雄厚的育种、加工、收购、运输、科研和销售能力，并且部分企业已有与中亚长期合作的基础，为与中亚各国的进一步棉花产能合作提供了良好的合作载体。

从技术保障来看，我国棉花新品种培育、栽培、加工技术具有领先优势。我国先后成功培育了国产转基因抗虫棉和抗旱转基因棉花新材料，不仅为开发利用我国西北盐碱旱地、也为援助中亚解决棉田土壤问题提供了材料保障。目前，中亚部分国家农业部、

国家种子管理局及棉花加工企业均希望引进中国棉花品种和种植技术，以期提高本国棉花产量，带动其棉农植棉积极性，这为我国与中亚开展棉花产能合作提供了重要契机。

我国与中亚各国的棉花产能合作无论从保障我国棉花产业安全，还是从区域层面的经贸对接来看，都具有重要的现实意义。笔者认为需要从以下几点入手进一步推进和实施：

坚持科技先行。全面开展从棉花新品种研发、种植到加工的全方位合作。首先是开展棉花种质资源交流和棉花新品种选育。建议加强我国与中亚特有棉花种质资源的互相交流，并联合双方棉花育种和生物技术相关领域专家，围绕棉花抗旱耐盐碱、株型和早熟等方向，开展棉花功能基因组和遗传改良等国际项目的研究。其次是在中亚建设棉花科技园区。由中方援助农机具等设施，提供现代棉花种植技术及优良品种，对方提供土地、柴油和劳动力，开展联合示范试验。同时，开展棉花加工技术合作研究。

推动中亚各国自身的能力建设。以技术援助为抓手，助推中亚利用先进农业技术的自身能力建设。为中亚各国的农业科技推广人员提供来华学习和深造的机会，帮助中亚培育一批掌握棉花先进生产加工技术的科研和技术人员。通过对中国先进植棉和加工技术的消化吸收，中亚各国可以提升棉花生产和加工技术水平，从而促进自身农业生产和加工能力的提高。

建立贸易损害监测和补偿机制。需要与国内棉花政策有效衔接，实时对贸易损害现象进行监测，并制定相应的补偿机制，做到在保障国家棉花产业安全的同时，也要保障国内棉农尤其是新疆少数民族地区植棉地区农户的收益。

来源：农民日报，作者系中国农业科学院农业经济研究所钱静斐、薛桂霞

海外农业观察

主 办：中国农业科学院海外农业研究中心
中国农业科学院农业信息研究所

编辑组（按姓氏笔画排序）

王永春 计 晗 司智陟 乐 姣 刘洪霞 曲春红 朱海波
朱增勇 朱 聪 毕洁颖 余颖雅 张 莉 张 悦 张学彪
李梦希 陈加齐 郑 宁 郑海霞 赵 伟 赵一兰 段 畅
聂凤英 顾 蕊 黄佳琦 黄艳芳 薛仙玲

本期主编：张 莉 聂凤英

地址：北京市海淀区中关村南大街 12 号，100081

电话：(010) 82108865

邮箱：zhangli01@caas.cn

网址：<http://ciar.caas.cn>