

海外农业观察

Overseas Agriculture Observation

■ 内容导引

乌兹别克斯坦开始推行农业改革

俄罗斯计划 2017 年底对华出口猪肉和禽肉

斯里兰卡农业投资政策

中国将向哈萨克斯坦农业投资 2 亿美元

比尔·盖茨等商业巨头投资“人造肉”初创公司

深化农业国际合作 夯实“一带一路”建设的基础支撑

中国农业科学院海外农业研究中心
中国农业科学院农业信息研究所

2017 11

总第 019 期



目录

海外农业政策

乌兹别克斯坦开始推行农业改革	1
法国继续加强生态农业教育	2
泰国制定水稻产业发展新战略	2
俄罗斯农业部出台农产品销售补贴政策	3
美国能源部宣布资助建设四所生物能源研究中心	4
印度修订食品与食品添加剂标准	4

海外农业市场

俄罗斯计划 2017 年底对华出口猪肉和禽肉	6
哈萨克斯坦扩大对中国及中东国家农产品出口	7
泰国与孟加拉国签署年销 100 万吨大米合同	8
咖啡有望成为缅甸主要出口产品之一	8
哈萨克斯坦拖拉机需求缺口达 20 万台	9
墨西哥寻求扩大对加拿大和美国农产品出口	10

海外农业投资政策法规

泰国鼓励现代农业投资优惠政策	12
加纳农业投资政策	12

马达加斯加农业投资政策·····	13
缅甸将加快投资审批·····	14
斯里兰卡农业投资政策·····	15
保加利亚政府将出台措施吸引更多的投资者·····	15

海外农业投资机会

韩国提供 900 万美元发展加纳稻米工业·····	17
匈牙利与阿塞拜疆合作重要农业项目·····	17
中国将向哈萨克斯坦农业投资 2 亿美元·····	18
亚洲营养科技在柬埔寨开设饲料工厂·····	19
澳大利亚与越南启动新农业合作战略·····	20
AgDevCo 投资卢旺达家禽公司 300 万美元·····	21

海外农业投资并购动向

嘉吉开设新的水产养殖研究中心·····	22
Gladstone Land 以 960 万美元收购佛罗里达州蔬菜农场·····	22
南非 TerraSan 集团收购远洋业务扩张水产养殖业·····	23
首农携手中信收购英国樱桃谷鸭全部股权·····	25
Bunge 收购棕榈油巨头洛德斯公司 70% 的股权·····	25
比尔·盖茨等商业巨头投资“人造肉”初创公司·····	27

农业走出去经验分享

“一带一路”农业对外合作机遇怎样把握？·····	29
深化农业国际合作 夯实“一带一路”建设的基础支撑·····	30

海外农业政策

乌兹别克斯坦开始推行农业改革

乌兹别克斯坦总统于 2017 年 10 月 10 日签署了关于进一步发展农民、农场和土地所有者组织措施的决议草案，开启了修订国家农业政策的进程。

该决议草案扩大了乌兹别克斯坦农民理事会、农场和自留地所有者的权力，规定从农民、农场和自留地所有人中推选农业银行董事会成员，并指定由农业银行主席担任卡拉卡尔帕克斯坦部长理事会主席顾问，代表卡拉卡尔帕克斯坦共和国各级农民理事会、农场和自留地所有者行使权力。另外，政府也将尽快通过旨在保护农民、农场和土地所有者权益及合法利益的法律法规草案。

同时，乌国还在推行促进农地有效利用的新程序，以满足农民、农场和土地所有者对引入农产品生产预测机制的要求。每年 2 月 1 日之前，公民自治政府主席委派核查人员与内政统计部门共同对农场和宅基地土地所有者的农作物面积和库存进行盘点，根据盘点结果确定当年拟耕种农作物的种类和数量，并组织公众订立农产品供应合同，从而全面优化农作物种植，及时为农业耕种者提供技术支持。

根据法令规定，对于通过个人住房建设和改善公寓条件获得土地之后却不播种作物或未进行园林绿化的土地所有者，将按土地价值的 3 倍征收增值税。

有关农场和土地所有者在没有得到许可的情况下不得在没有建造住宅的土地上进行耕种的条款将被废除。

自 2017 年 11 月 1 日起，财政部每年将以皮棉市场价格的 0.8% 为标准，作为支付给农民的会员费，以此保障农民委员会、农场和宅基地所有者从事经营活动的资金基础。

官方消息称，乌兹别克斯坦未得到有效利用的土地面积超过 48 万公顷，在可耕地总面积中占比超过 10%。

来源：

<https://nuz.uz/ekonomika-i-finansy/26820-uzbekistan-peresmatrivaet-selskohozyaystvennuyu-politiku.html>

法国继续加强生态农业教育

2017年7月13日，法国农业部教育和研究总署（DGER）与法国生态农业技术研究所（ITAB）和国家生态农业协会（FNAB）在瓦朗斯市签署了合作协议。

该合作协议明确提出法国农业部教育和研究总署与上述两大生态农业组织在农业教育领域的合作内容，主要包括：积累生态农业领域相关知识，在各地区建立试验基地、构建和传播有机农业新标准、推动技术转让；向农业相关专业大中专生、大学本科生、学徒及实习生推广生态农业教育。

合作协议的签署仪式在瓦朗斯市农业培训学院举行。该学院在生态农业技术研发及培训方面历史悠久，享有盛誉，最近还成功举办有机农业食品作坊，展示了最新的有机农产品。

法国的农业教育由农业部门主管，跨度从中等职业技术教育到高等教育，从学徒培训到在职教育，负责范围包括教育经费划拨、专业和课程设置以及人员管理等。法国十分重视环境保护教育，在各个阶段均设有环境保护课程。农业教育重视生产绿色食品和发展生态农业，成为法国农产品在国际市场上极具竞争力的原因之一。

来源：

<http://agriculture.gouv.fr/lenseignement-agricole-poursuit-son-engagement-en-faveur-de-lagriculture-biologique>

泰国制定水稻产业发展新战略

泰国商务部表示，政府正在制定水稻产业发展新战略，旨在通过创新技术提高大米及其制品的出口附加值，取代扩大大米出口量的旧有战略。

贸易政策与战略办公室主任 Pimchanok Vonkorpon 指出，作为大米产业发展战略的重要内容之一，商务部正与泰国农业大学合作开发一套以需求为导向的数据库。泰国大米产业需要转变思维模式，由量大、低价的竞争模式向提高产品附加值方向转变。新发展战略计划将大米年出口量由目前的约 1000 万吨缩减至约 700 万吨，并把其余 300 万吨精深加工为高附加值产品。为了实现上述目标，泰国大米产业发展战略数据库涵盖范

围广大的信息和数据，收集了有关水稻及其高品质种植技术方面的科学信息，以及反映大米市场最新供需变化的数据，从而协助稻农和大米生产厂家评估市场前景。

泰国农业大学农业机械系主任 Kriengkrai Kaewtrakulpong 指出，通过数据分析发现，泰国大米可生产 3 种高附加值大米制品。其中，大米小吃和米糠油这两种产品的全球年市值总额高达 6000 亿美元；大米粉可用于生产多种大米制品，全球年市值超过 2700 亿美元。因此，商务部鼓励其他相关产业，尤其是私营公司，采用创新技术对普通大米进行精深加工，生产高附加值的大米制品。

来源：

<http://www.bangkokpost.com/business/news/1326871/rice-plan-focuses-on-value-added>

俄罗斯农业部出台农产品销售补贴政策

为了促进农产品流通，俄罗斯农业部计划向各地区拨款，给予农民财政补贴。该补贴面向由私人农场主及农民组成的消费者合作社，但不包括集体农庄、渔业合作社等生产者合作社。俄农业部将根据联邦法律中有关相应财政年度及计划周期的规定，从联邦预算中划拨一部分对农民进行补贴，同时，按照备忘录中的补充规定，补贴金额将不超过农民实际花费的 50%。

俄罗斯农场及农业合作社联盟副主席奥莉加·巴什马奇尼科娃认为，该项补贴政策将有利于促进中小型农业企业的发展，改变其产品难以进入市场的现状。造成这一现状的根本原因在于企业与销售商签订合同的成本和物流成本过高，而该项销售补贴政策无疑将减轻中小企业的经济压力。巴什马奇尼科娃还表示，单纯通过补贴手段远不足以彻底解决问题。根据该项补贴政策，2017 年联邦预算划拨补贴金额为 15 亿卢布，但农业合作社必须经过一系列筛选才能获得补贴，且每个合作社获得的补贴总金额不会超过 7000 万卢布。由于农产品生产商仍然面临成本高昂的经营困境，政府要从源头入手才能切实解决问题，例如，出资改善交通运输问题，派遣专家帮助解决企业与销售商签订合同的相关问题。除此之外，政府还要加大投放广告和组织贸易博览会的力度，吸引更多消费者。目前，中小型农业企业的市场占有率较低，市场份额不足 10%。农业部期待该政策能极大地扭转这种局面。

俄罗斯消费者合作社联盟行政委员会主席谢尔盖·托罗比金称，农产品运输费用、

合同签订费用及其他费用的具体数额取决于地区、农业生产类型等多种因素。分析人士表示，农产品生产商要把 22% 的收入用于扩大市场。农业部制定的政策明确指出：“扩大市场的开支也包括进行对外经济活动的信息咨询服务费用，如确认各国进口农产品生产标准的费用、制定及翻译文件的费用、培养对外贸易专家的费用，以及运费和中介费。”托罗比金强调，出口趋势近期变化显著，农产品生产商日益重视开发国外市场。政府出台该项措施，不仅能促进商品运输，还将帮助生产商制定并翻译所有必要的文件。

来源：<http://www.specagro.ru/#/news/one/1268798>

美国能源部宣布资助建设四所生物能源研究中心

美国能源部部长里克·佩里近日宣布投入 4000 万美元资助建设 4 所生物能源研究中心，以实现新一代可持续、低成本生物产品和生物能源的技术性突破。

该项目作为美国能源部生物科学与环境研究办公室于 2007 年启动的美国能源部生物能源研究中心计划的后续阶段，采取开放竞争的方式由外部同行评审筛选出这 4 所研究中心，包括初始成立的 3 所中心，分别是由威斯康星大学麦迪逊分校与密歇根州立大学合作领导的大湖生物能源研究中心，由美国能源部橡树岭国家实验室领导的生物能源创新中心，由美国能源部下属劳伦斯伯克利国家实验室领导的联合生物能源研究所，以及新成立的由伊利诺伊大学巴纳—香槟分校领导的先进生物能源和生物产品创新中心。

过去 10 年，初始成立的 3 所生物能源研究中心在深入理解可持续农业实践、实现植物原料重大改良、开发原料分解新方法、改造微生物用于燃料高效生产等方面做出了重大突破，共发表 2630 篇出版物，公布 607 项发明，提出 378 项专利申请，其中 191 项已获许可或转让期权，92 项获授权。下一阶段，4 所研究中心将以此为基础，从重点开发生物燃料扩展到开发生物基化学品和其他生物产品。

来源：

<http://www.einpresswire.com/article/392794372/department-of-energy-provides-40-million-for-4-doe-bioenergy-research-centers>

印度修订食品与食品添加剂标准

2017 年 8 月 1 日，印度食品安全标准局（FSSAI）发布了《食品安全和标准（食品

标准和食品添加剂)》(2011)的法规修订草案。本次修订主要对附录 A 中 IV “食品中食品添加剂的使用”进行了调整,部分修订内容如下:

1. 在食品分类系统 2.1.1 食品添加剂“天然及合成生育酚”中,调整生育酚的使用要求为 GMP;
2. 在食品分类系统 12.6 食品添加剂中,第三列增加藻酸丙二醇酯使用量 200 毫克/千克;
3. 食品分类系统 14.1.4 食品添加剂类胡萝卜素后第三列删除核黄素使用量 200 毫克/千克。

该草案公开征求意见期限为自发布起 30 日结束。

同日,印度食品安全标准局发布通知,修订《食品与食品添加剂标准》,主要修订内容包括:

1. 修订《食品与食品添加剂标准》中第 2.5 款,在该项下增加 2.5.3 蛋和蛋制品;
2. 修订猪肉、牛肉、羊肉、禽肉等肉类及制品、水产及制品以及特殊食品中的微生物要求等。

该标准修订稿征求意见时间亦为 30 日。

来源: <http://www.fssai.gov.in/home/fss-legislation/notice-for-comments.html>

海外农业市场

俄罗斯计划 2017 年底对华出口猪肉和禽肉

据塔斯社报道，俄罗斯企业计划于近期开始向中国出口肉类产品。俄罗斯各地区公司代表均表示，现在已经可以对华出口禽肉、猪肉、牛肉以及肉类加工副产品。

俄罗斯农业部副部长叶甫盖尼·格罗梅科表示，俄计划在 2017 年年底前开始对华出口猪肉和禽肉。俄农业部将制定相关文件并处理好区域化问题。出口量初步拟定为 10 万吨。对于能完全满足俄罗斯国内需求的产品，农业部将考虑制定扩大出口方案。

俄罗斯库尔斯克州州长亚历山大·米哈伊尔洛夫介绍，对华出口商品是该州各公司的重要任务之一。大型股份公司孔季—罗斯已开始对华出口糖类制品。白鸟有限责任公司和库尔斯克农业生产有限责任公司都已同中方展开谈判。

世界贸易农业生产控股公司预计每年向中国出口价值 5 亿美元的肉类产品。董事长维克多·林尼克强调，为了打开国外市场，公司已同俄罗斯地区负责农畜传染病治理的网络服务部门沟通合作，具备对华出口禽肉、猪肉和牛肉的能力。发言人德米特里·谢尔盖耶夫还指出，公司对华出口的肉类产品大多属于俄罗斯人不喜食用却是中餐必不可少的肉制品，如猪拱嘴、猪耳朵、猪脚。

车里雅宾斯克农业生产控股公司旗下拉维斯公司总经理安德烈·科西洛夫认为，公司的出口优势产品是牛肉，但牛肉类产品在国内市场的售价甚至低于成本，迫切需要开拓海外市场。鸡肉类产品由于国内市场需求量较大，仍以内销为主。

白鸟公司也把与中国的合作视为优先发展方向。总经理伊利亚·别列恩纽克谈到出口政策时强调，公司目前向欧洲出口产品，消费者主要来自关税同盟国家，但同时也在努力争取获得向中东国家和亚洲国家出口肉鸡的许可。公司会扩大出口份额，但出口量不会超过禽肉总产量的 10%。

俄罗斯其他地区也已着手筹备对华出口商品的相关文件。奔萨州达玛杰公司表示，中国是其潜在市场之一，已启动同中方的谈判工作，并准备必要的文件以供审批。

来源：<http://www.specagro.ru/#/news/one/1268537/>

哈萨克斯坦扩大对中国及中东国家农产品出口

哈萨克斯坦农业部副部长古丽米拉·伊萨耶娃称，为挖掘海外农产品市场潜力，自2017年起，哈国实施出口支持政策。为了落实该指示，哈萨克斯坦食品股份公司以自有资金出资设立农工综合体出口中心。

伊萨耶娃表示，新成立的农工综合体出口中心在把哈国建成世界主要农产品出口国的发展框架下，将简化与其他国家的谈判程序，促进哈国农产品出口。目前，该中心与哈萨克斯坦出口保险股份有限公司以及哈萨克斯坦投资股份有限公司保持着密切合作，也将与哈萨克斯坦驻外机构协作，分析国外市场行情，制定开拓具体海外销售市场的推广路线图，提供包括合同维护和农产品预订等在内的出口咨询服务。

哈国还计划建立大型出口企业团体，搭建国外农产品市场出口渠道，提供出口合同相关保险和担保，并推广“哈萨克有机食品”等优质品牌。除上述工作外，哈国正在协调哈萨克农产品供给问题，与相关国家就兽医和植物检疫问题进行磋商，并针对在第三国降低进口关税问题展开谈判。

2017年6月，习近平主席在访问阿斯塔纳时签订了从哈国进口羊肉的协议，哈国希望与中国进一步协调兽医检验证书问题。同时，哈国与阿联酋也在进行类似协调。在兽医检验方面，哈国与伊朗已达成一致，获准向伊朗供应活羊、冷冻羊肉和冷鲜羊肉。同时，哈国已向以色列主管当局发出意向书，希望会商羊肉出口和兽医服务问题。截至2017年7月20日，哈萨克斯坦共计出口羊肉153吨，较上年同期增长4倍。

来源：

<http://www.kazakh-zerno.kz/novosti/agrarnye-novosti-kazakhstan/237787-kazakhstan-uv-elichit-eksport-agroproduksii-v-kitaj-iran-oae-izrail-saudovskuyu-araviyu>

泰国与孟加拉国签署年销 100 万吨大米合同

据报道，孟加拉国粮食部长坎鲁尔·伊斯拉姆与泰国商务部长阿披拉迪·丹达拉蓬签署了政府间谅解备忘录。根据该备忘录，孟加拉国每年从泰国购买 100 万吨大米。同时，两国同意开启双边自由贸易谈判，一旦成功，到 2021 年贸易额可实现翻番，达到 20 亿美元。

泰国商务部长阿披拉迪·丹达拉蓬在泰—孟联合贸易委员会工作会议上表示，两国同意展开磋商，并期待在未来几年内达成自由贸易协议，协议范围将覆盖农业、食品加工、渔业等多个领域。另外，孟加拉国希望额外再购买 20 万吨大米，两国正就价格问题进行谈判。

孟加拉国现有人口 1.6 亿，在过去 10 多年里，GDP 年均增长 6%。孟加拉国是继印度和巴基斯坦之后泰国在南亚地区的第三大贸易伙伴。2016 年，泰孟双边贸易额达 10 亿美元，较 2015 年增长 10.4%。其中，泰国对孟加拉国出口额约为 9.40 亿美元，出口产品主要包括塑料颗粒、化工产品、水泥、纺织品、钢铁、木薯产品和化妆品。泰国从孟加拉国进口服装、肥料和家畜。对于泰国而言，孟加拉国不仅是潜在的贸易伙伴，因其与印度接壤，也是通往中东和非洲国家的门户。

来源：

<http://www.bangkokpost.com/business/news/1304111/bangladesh-inks-1m-tonne-thai-rice-deal-backs-fta>

咖啡有望成为缅甸主要出口产品之一

缅甸作为少数几个种植优质咖啡豆的国家之一，以生产优质咖啡闻名。近几年，缅甸咖啡豆出口量逐年增长，有望成为缅甸下一个重要的出口产品，有助于增加外汇收入，减少贸易赤字。

缅甸商务部贸易司数据显示，2015/16 年度缅甸咖啡豆出口总量达 1137 吨，是 2011/12 年度出口量的 2 倍多。缅甸咖啡在国际市场上的份额不断扩大，主要出口美国、

欧洲、日本、韩国、泰国和中国，并且英国、澳大利亚和冰岛也成为新的出口市场。缅甸农业、畜牧及水利部计划，2018-2020 年咖啡种植园的面积达到 20 万英亩，到 2030 年，咖啡产量增至 6 万吨。缅甸咖啡协会预估，2017 年缅甸咖啡产量有望达到 2000 吨左右。

缅甸副总统吴亨利班提育（U Henry Van Thio）在 5 月份的一个咖啡论坛中提到，咖啡在国际商品市场上是仅次于石油的重要商品，其国际市场价值远高于大米。缅甸连续两年参加美国咖啡展览会，缅甸咖啡广受好评。缅甸咖啡协会主席吴耶敏提出，必须把握这一时机，扩大缅甸咖啡销路。

缅甸咖啡行业势头向好，社会各界对咖啡种植满怀信心，但当前缅甸咖啡种植业也存在一些弊端，需要采取措施加以解决。由于缅甸当地存在非法侵占咖啡种植园、毁坏咖啡树的情况，缅甸咖啡商提出，政府需要解决目前的土地问题，给予当地农民和商人更多的支持和保护，通过法律途径防止非法入侵。

此外，部分咖啡种植商建议，政府还应实施进口配额制度以保护国内咖啡产业发展。如果缅甸咖啡产业不断升级，精品咖啡店及咖啡连锁店的数量将进一步增加，这不仅可以创造就业岗位，还将增加旅游业收入，从而刺激经济发展。为确保缅甸咖啡产业的不断繁荣，政府对咖啡行业的支持和保护不仅需要体现在整体规划上，更要落实到局部地区。

来源：

<http://www.mmtimes.com/index.php/business/27047-as-demand-rises-local-coffee-could-emerge-as-key-national-export.html>

哈萨克斯坦拖拉机需求缺口达 20 万台

哈萨克斯坦农业机械制造商协会董事长埃斯克拉克·阿卜拉德赫诺夫透露，哈萨克斯坦拖拉机需求缺口达 20 万台。目前，哈国拖拉机保有量达 15 万台，其中约 12 万台使用期超过 10 年。统计数据显示，在这 12 万台超期使用的拖拉机中，约 3 万台还可以继续使用，老化拖拉机占比较高。

哈萨克斯坦农业部拨付 50 亿坚戈用来购买国产拖拉机设备，其中 18 亿坚戈用于扶

持信贷公司和银行之间的信贷合作，32 亿坚戈用于扶持农机设备租赁公司。政府对购买国产农业机械的农业企业将给予补贴。此外，2017 年，农业部为企业提供了现代化建设资金以改善企业流动资金状况。

哈国现有 120 家企业生产农业设备和配件，其中约 5-6 家处于领先地位，但国内农业机械行业整体竞争力较弱。哈国对生产技术设备和配件征收增值税，但对进口农业机械不予征税，同等质量的进口农业机械比国产机械便宜 12%。

目前，哈萨克斯坦国产农业机械在农机总量中占比约 20%，农业部计划将该比例提高到 60%。农业部已签署“农业技术”信贷计划协议，不再通过农业信贷公司发放贷款，而是以信贷合作和租赁公司的方式提供援助资金。

“农业技术”信贷计划旨在促进哈萨克斯坦国产农业机械设备先进技术的发展。该计划拟为农业生产者提供年利率 5.5% 的低息贷款，贷款期限长达 60 个月，宽限期为 12 个月，融资额度为 100 万坚戈或不超过公司自有资本的 25%。

来源：

<http://www.kazakh-zerno.kz/novosti/agrarnye-novosti-kazakhstana/239106-kazakhstanskim-agrariyam-neobkhodimo-okolo-200-tysyach-traktorov>

墨西哥寻求扩大对加拿大和美国农产品出口

墨西哥在更新北美自由贸易协定最新一轮谈判结束之后，决定寻求扩大对加拿大和美国的农产品出口，包括鸡肉、鸡蛋和乳制品。

墨西哥农业部国际贸易司负责人、北美自贸协定墨西哥团队最初谈判者劳尔·乌特亚加表示，如果可能，北美自贸协定最初版本中所有对墨西哥产品做出市场准入限制的贸易条款都应予以废除，例如，加拿大禽蛋业和美国乳制品行业对墨西哥产品进口限制的相关规定。墨西哥正以主动积极的姿态推动该项提议，并致力于保留协议中现有的农产品自由贸易条款。乌特亚加表示，墨西哥特别关注美国乳制品市场，希望获得美国对优质乳的准入许可，并积极研究应对方案以解决先前的准入限制。

同时，墨西哥贸易官员正在与巴西和阿根廷进行谈判，希望两国扩大对墨谷物出口以满足墨西哥畜牧业日益增长的需求。目前，墨西哥主要依赖从美国进口黄玉米和大豆。乌特亚加表示，南美国家在农产品市场上具有强大的竞争优势，特别是阿根廷的面包小

麦和黄玉米以及巴西的黄玉米和大豆。墨西哥每年进口约 1300 万吨黄玉米，其中绝大部分来自美国，这种情况短期内也不易改变。长期来看，寻找到其他替代方案对墨西哥而言至关重要。

乌特亚加还补充道，肯尼亚最近要求从墨西哥进口白玉米。白玉米作为墨西哥主食玉米饼的原料，产量常有盈余。以往墨西哥曾向南非采购商出口白玉米。

来源：

<http://www.dailymail.co.uk/wires/reuters/article-4862698/Mexico-presses-open-Canadian-U-S-agricultural-export-markets.html>



海外农业投资政策法规

泰国鼓励现代农业投资优惠政策

据越南通讯社报道，泰国投资委员会批准了现代农业生产与服务相关项目投资优惠政策，以提升泰国农业部门发展。

该优惠政策的惠及对象包括运用自身技术能力，尤其是信息技术和工程设计能力帮助传统农业部门实现现代化的企业，以及通过改进生产方式和提高作物品质，达到良好农业规范（GAP）和《ISO22000 食品安全管理体系认证》等国际公认质量标准的农户。

该优惠政策规定，对于运用技术帮助传统农业部门实现现代化的企业，5 年免征企业所得税；对于通过改进生产方式和提高作物品质达到国际质量标准的农户，3 年免征企业所得税，但税收优惠的额度上限为农户提升标准所用投资成本的 50%。

符合上述两类优惠政策要求的公司或农户需在 2020 年以前提交申请。用于机械和自动化设备的投资也可享受税收优惠。

泰国投资委员会还批准，对于改善机械设备以实现节能或提高可再生能源使用的投资者，优惠政策有效期将延长 3 年至 2020 年。现行优惠政策于 2017 年到期。

来源：

<https://en.vietnamplus.vn/thailand-encourages-investment-in-modern-agriculture/118100.vnp>

加纳农业投资政策

加纳对外国投资实行特殊待遇政策。加纳《投资法》规定，外国投资企业可以享受至少 5-10 年所得税全免的优惠；除银行、金融、商业、保险、采矿和石油业外，所有企业均可享受加快资本折旧待遇；为农场、建房、木场、采矿和建筑工地的工人提供食宿，免征所得税；一切企业亏损可有 5 年结转期，但保险业没有结转限期；生产性企业

用于研究和开发的资本开销，经贸工部批准，所得税全免；外资企业进口自用的机械设备和零配件，免征进口关税、销售税或执照税；经总统批准，符合加纳既定发展战略的重大投资，还可享受特别优惠待遇。

土地投资政策：加纳对于外国投资者投资房地产业有专门的限制，允许外国人租用土地的最长期限为 50 年（租约可以买卖，也可以连续更新），而对于加纳人，允许最长租用期限 99 年。在购买土地时，由于土地类型不同，某些类型的土地不允许私人所有。

1992 年宪法承认当时已存在的私人或传统土地拥有权，但不允许自由保有的土地转让，在传统体制下、家庭成员之间的转让除外。加纳共有四种类型的土地：国有土地、委托土地、凳子土地（属传统部落所有）以及私人或家庭土地。如果投资者要获取国有土地或委托土地，必须根据土地的位置到当地土地管理局或土地委员会行政秘书处申请备案。如果投资者要获得凳子土地或私人土地，必须直接与土地所有者商谈。申请土地产权必须有地产顾问和律师参与。而且，在宣布土地所有权时，对于地产调查和关于购买者身份类别的审查也是必要的。虽然加纳的法律体制承认并保护合法的动产和不动产权益，但获得明晰的土地权属资格比较困难、复杂，过程也比较漫长。所以，在进行任何土地出让交易时，投资者都必须经过土地委员会彻底、全面地核查土地的真实所有人。

农业税收优惠政策：一般公司税税率是 25%。对于非传统出口商品所得，享受 8% 的优惠公司税；在金融机构中，对于农业信贷所得，按 20% 征收公司税；国内企业通过农产品加工获得的收入及国内企业以次级可可豆、可可壳及其他可可废品为主要原料进行商业生产可可副产品，在免税期后，按不同的区域分别适用 20% 以内的公司税税率。

来源：

杨易，《农业“走出去”重点国家农业投资合作政策法规及鼓励措施概况》，中国农业出版社

马达加斯加农业投资政策

马达加斯加《投资法》规定，外国投资者与本国投资者享受同样的待遇。投资者可持有公司 100% 股权，并可在批准的经营范围内自由投资。

土地投资政策：依据 1962 年 9 月 19 日第 62-041 号《关于国内法和国际法总则》法令第 22 条修正条款所明确的定义，凡在马达加斯加注册的公司，若经营管理置于外

国人或属于外国人的机构的控制下，只有具备以下两个条件才可以购买不动产：①在事先签订不动产转让证书的前提下，申请企业可取得由马达加斯加经济发展局签发的《土地购买许可证》；②上述不动产应一直专门用于从事商业活动，例如工业、旅游或服务业、农业和渔业活动。这种商业活动不得将所购买的不动产在原有状况下或经改造和建设后重新销售。外国自然人或企业法人不可直接购买土地，但可在无需事先得到批准的情况下，与马达加斯加公民自由签订土地租赁合同（期限最长可达 99 年，并可续延）。

农业税收优惠政策：在农业开发方面，凡在马达加斯加登记注册的公司，在批准的经营范围内，生产、经营管理及产品加工和销售都具有充分的自由，但须按照有关规定缴纳相关税费。总体来说，马达加斯加政府对农业开发持鼓励态度，对用于农业开发的相关农机设备和物资在进口关税上给予了相应的优惠政策，其中对手扶拖拉机及化肥等给予全部免税待遇。

来源：

杨易，《农业“走出去”重点国家农业投资合作政策法规及鼓励措施概况》，中国农业出版社

缅甸将加快投资审批

近日，缅甸投资委员会（MIC）下属投资与公司注册管理局（DICA）副局长丹辛伦表示，政府相关部门在审批投资项目时的效率有待提高，MIC 已要求各部门加快审批进程，并将安排工作组审查各相关部门处理投资申请所需的时间。

丹辛伦称，对于 MIC 批准的投资项目，各部门须在 60 天内批复，且一般情况下不能给予否决，一旦否决，则须进行法律仲裁，造成的损失可能损害到缅甸的国家利益。

投资者应先向 MIC 提交投资申请，经核实批准后，再提交给相关部门进行最终审批。DICA 将尝试采取与经合组织（OECD）相一致的标准来评估在缅投资项目。

根据新版《缅甸投资法》，DICA 设在各省邦的分支机构将有权审批 60 亿缅币或 500 万美元以下投资额的项目。

来源：<http://www.moi.gov.mm/npe/nlm/>

斯里兰卡农业投资政策

自 20 世纪 70 年代以来，斯里兰卡政府实行开放政策，积极创造有利的投资环境和优惠条件以吸引外资。斯里兰卡宪法第 157 条对投资安全做了规定，从立法层面对投资者的利益予以保证，并根据外资企业的性质，给予国民待遇。按照斯里兰卡《公司法》规定，获准成立的公司，不分投资者的国籍差异，均可享有同等优惠待遇。

斯里兰卡保护投资的具体措施主要有：①防止非公用的国有化和征用；②发生国有化和征用时，国家将迅速给予优惠补偿；③资本、利润和业务费用可自由转让；④依据《解决投资争议国际公约》解决投资争议。此外，外国投资者可以购买或租借土地兴建企业，目前斯里兰卡政府已取消非本国公民购买土地应按实价 100% 赋税的规定，外国投资者同样可享有国民待遇。

土地投资政策：外国投资者在斯里兰卡可以购买或租赁土地用作企业建设。非国家购买土地的税率是 100%。当外国投资者根据《公司法》在斯里兰卡组建公司并以该公司名义购买土地时，即使公司股东是外国人，也不用赋税，因为在斯里兰卡组建的公司即被视为斯里兰卡公司。

农业税收优惠政策：斯里兰卡重视农业和农产品加工行业，若外国投资者在该领域的投资达到 15 万美元的最低限额，即可享有 5 年免税期。5 年免税期以后，如果生产的产品属于定向出口，还可以享受 15% 的税收优惠；如果产品属于不定向出口，则享受 20% 的税收优惠。此外，在项目的建立或实施阶段，进口与农业有关的资本货物免征关税。如果出口产量超过总产量的 70%，进口与农业有关的原材料也免征关税。

来源：

杨易，《农业“走出去”重点国家农业投资合作政策法规及鼓励措施概况》，中国农业出版社

保加利亚政府将出台措施吸引更多的投资者

保加利亚经济部长卡尔尼克洛夫称，政府将出台措施吸引更多的外国投资者，并且

计划合并投资促进法案及中小企业法案，以改善投资环境。他还指出，欧盟和其他国家的投资者都对保国表示出强烈的投资兴趣。

部长表示，这些投资者主要关注制造业、高科技产业以及物流业等领域。两项法案的合并将提高行政效率，为每一位决定在保国投资的投资者提供行政团队为其服务。并且，投资者在投资期满一年之后，还可享受优惠措施。

部长称，发展工业园区是当前的首要任务。博茹里什泰经济园的 3 项基础设施项目已被保加利亚经济部、交通部和地区发展部、道路基础设施署以及首都索非亚市共同列为重要建设任务。该基础设施项目旨在实现地铁、火车与经济园区的连接，道路建设也被纳入考虑范围。

2017 年 7 月 19 日，经济部长审批通过了 2 个 A 级投资项目和 2 个 B 级投资项目。其中，1 项属于高科技产业，另外 3 项属于制造业。预计总金额达 2300 万列弗（约合 9309 万元人民币），将创造 245 个工作岗位。2017 年，经济部已认证 15 个投资项目，总金额超过 1.81 亿列弗（约合 7.33 亿人民币），将创造超过 4250 个工作岗位。

欧盟成员国保加利亚作为欧洲交通的中心，可以在拥有 5 亿多人口的欧盟市场进行自由贸易，成为中国通往欧洲的“桥梁”。保加利亚素有“3 小时经济圈”之称，拥有良好稳定的政治氛围和商业环境，吸引了众多的外来投资者。保加利亚教育比较发达，劳动力人口受教育程度较高，在劳动力市场上，具有理工、医学和经济背景的专业人才突出。保加利亚物流服务已达欧盟平均水平。保加利亚凭借自身的独特优势吸引着跨国投资者的目光。

来源：<http://bg.mofcom.gov.cn/article/jmxw/201707/20170702612823.shtml>

海外农业投资机会

韩国提供 900 万美元发展加纳稻米工业

据加纳新闻媒体报道，韩国将提供 900 万美元发展加纳中部地区稻米产业。按照韩国稻米专家的建议，加纳中部地区具备实现大米丰产的潜力，能满足加纳大米自给的目标以及出口需求。

加纳粮食和农业部长奥乌苏·阿非瑞叶·阿科托博士在阿克拉举行的第四届加纳国家大米节上宣布该项投资计划。他还介绍，业内专家经过对全国 10 个地区综合评估之后，认为中部地区最具发展潜力。

加纳目前严重依赖进口才能满足国内大米需求。消息人士透露，在过去 8 年里，加纳大米进口额已增长了 7 倍，从 2007 年的 1.52 亿美元上升到 2014 年和 2015 年的 12 亿美元。同一时期，大米进口量则从 44.1 万吨攀升至 63 万吨。阿科托博士指出，大米进口额大幅增长不利于国家贸易平衡，也使加纳容易受到国际大米市场价格上涨和供应短缺的影响。

为了减少大米进口量并提高国内大米产能，加纳正在采取创新措施，旨在完成农业部门转型，实现高产目标。加纳希望韩国的投资项目能够促进农业企业的蓬勃发展，实现粮食安全并创造就业机会。

来源：

<http://fareasternagriculture.com/crops/agriculture/korea-extends-us-9mn-to-develop-rice-industry-in-ghana>

匈牙利与阿塞拜疆合作重要农业项目

据匈牙利大使馆报道，由阿塞拜疆 CTC 控股集团与匈牙利公司合作建设的温室设

施项目动工典礼于 2017 年 8 月 15 日在阿塞拜疆基兹区举行。匈牙利作为目前南高加索国家中与阿塞拜疆贸易额最高的国家，将与阿塞拜疆合作开发这一重要农业项目。这也是阿塞拜疆与匈牙利合作建设规模最大的农业项目。

该温室设施占地面积达 21 万平方米，总价值 1720 万欧元。匈牙利进出口银行提供资金援助，Kesz International Kft. 公司负责承建。

农业生产是匈牙利国民经济中最发达的领域之一，农业产业的发展和提升也是阿塞拜疆当前面临的首要任务之一。凭借优越的地理位置以及周边国家对高品质农产品的旺盛需求，阿塞拜疆可以把握时机扩大优质农产品出口。

农业在阿塞拜疆经济发展中具有重要地位，不仅能增加出口潜力，而且能稳定并确保国家粮食安全。目前，匈牙利与南高加索地区国家的贸易往来超过 50% 都来自阿塞拜疆。根据阿塞拜疆国家海关委员会统计，2017 年 1-7 月，阿塞拜疆与匈牙利贸易额为 2000 万美元；2016 年，两国贸易总额超过 5000 万美元。

来源：

http://agriculture.einnews.com/article/398225822/ye16Bwuml_1JL6-g?lcf=QFOhvafD10Gdd5bQ5t4khg%3D%3D&pg=17

中国将向哈萨克斯坦农业投资 2 亿美元

近日，在阿斯塔纳市举行的农业投资论坛上，中国和哈萨克斯坦签订了国际合作协议。合作方向以种植业为主，中方将在农产品生产和生产技术培训方面对哈国进行投资。

哈萨克斯坦食品工业协会主席凯梅尔汗·阿比列科夫表示，国际合作的目标是建立农产品初级加工示范项目，包括建设油料厂、粮库和饲料厂。哈萨克斯坦首先需要拥有能够掌握和应用相关技术的从业人员，才能实现对先进技术的引进和吸收。因此，部分国际合作投资将用于建立技术培训中心，培养中层专家和设备操作人员。

与此同时，哈萨克斯坦还提出建立中哈科研教学中心和中哈农产品加工示范区。该项目包括两个阶段，分别在哈萨克斯坦阿斯塔纳市、江布尔州、科斯塔尼州、阿克莫拉州、北哈萨克斯坦州、阿克图贝州和阿拉木图州几个地区实施。在项目框架内，计划建设教育中心、租赁中心、技术研发中心、农业机械服务中心、饲料厂、油料作物加工厂

以及干草加工厂。项目一期投资额将达到 2 亿美元。

预计第一笔项目款将于 2018 年 5 月到位，届时项目方将与农业生产者直接签订合同。此外，项目方还计划在哈国全境建立 5 个服务支持中心以开展宣传和培训，目前正在对该项目感兴趣的各州领导签署相关协议。

在项目第一阶段，哈国生产的农产品将由中国收购，未来将会出口到其他国家。

来源：

<http://www.kazakh-zerno.kz/novosti/agrarnye-novosti-kazakhstana/239954-kitaj-gotov-investirovat-v-razvitie-apk-kazakhstana-200-mln>

亚洲营养科技在柬埔寨开设饲料工厂

中国台湾畜牧饲料生产商长城企业下属子公司亚洲营养科技（ANT）将投资 750 万美元在柬埔寨首都金边最大的工业园区内开设一家动物饲料工厂。

金边经济特区高级经理米歇尔·赵表示，亚洲营养科技日前签订了租用金边经济特区 2.8 公顷地块经营工厂的长期租赁协议。工厂建设期为 14 个月，拟于 2019 年第一季度投产。亚洲营养科技将从国内外市场寻购饲料原料，用来生产旗下三个标志性品牌，即 Red Star、Dachan 和 Dr Nupak。新建饲料工厂年产能可达 14.4 万吨，预计将雇佣 150 名工人。

赵经理介绍，亚洲营养科技之前通过越南工厂生产饲料产品出口柬埔寨，现在希望实现饲料的本地化生产，以期在柬埔寨快速发展的饲料市场中寻求更大收益。该公司还与金边经济特区另外两家饲料生产商，即中国新希望集团和泰国丰年集团开展合作。随着购买力的提高，柬埔寨国内市场发展快速。越来越多以国内市场为导向的制造商开始考虑发展柬埔寨业务，金边地区成为关注焦点。

亚洲营养科技是自 2017 年初以来与金边经济特区签订租赁协议的五家公司之一。这项协议的签订推动了金边经济特区运营公司的发展。该运营公司于 2016 年 5 月在柬埔寨证券交易所上市，但长期以来难以吸引新的知名投资者。金边经济特区成立于 2006 年，占地面积为 357 公顷，共有 88 名注册租户。

来源：<http://www.phnompenhpost.com/business/ant-open-feed-mill-phnom-penh>

澳大利亚与越南启动新农业合作战略

2017年9月,澳大利亚农业和水资源部部长助理拉斯顿女士介绍了澳大利亚与越南的最新农业合作战略。拉斯顿认为,新战略是澳越两国双边合作的基石,包含贸易、研究、教育、发展合作、创新和投资等多个方面。

她表示,在长达40年的时间里,澳越两国在农业、渔业、林业和水利领域的合作奠定了两国农业关系的坚实基础,这一基础又为两国未来共同发展进步提供了良好机遇。新战略充分认识到发展双边农业贸易的重要价值和增加现有投资的必要性。

澳大利亚驻越南大使克雷格·奇蒂克对此表示了赞同。他提到,两国农业合作的深度和广度给他留下了深刻印象,例如,澳大利亚帮助越南小农户向位于河内的超市提供放心蔬菜,以及越南大型企业利用澳大利亚技术开创可持续虾类养殖业务。新战略为澳大利亚与越南政府间、机构间合作提供了战略框架。

奇蒂克强调,支持越南猪肉供应链的发展是新战略中增强两国合作伙伴关系的关键部分。食品安全对于公民和政府来说都是重中之重。食源性疾病不仅是重要的公共健康问题,也成为越南小农户扩大国内市场、出口国外市场的阻碍。猪肉作为越南的主要消费肉类,在整体价值量上存在很多问题,合规成本过高,食品安全法律规范也相对薄弱。

为此,新战略设立了PigRISK项目,将改善越南小规模养猪户的生计问题,并且以提升价值链中的食品安全环节作为重点。该项目由国际家畜研究所和越南政府共同合作管理,由澳大利亚国际农业研究中心提供资助。该项目主要应对以下问题:越南猪肉是否安全?具有多大风险?如何更好地进行风险管理?PigRISK项目将采用市场分析方法,对食品安全进行广泛的风险评估,考察能力建设,并收集相关例证。该项目充分肯定了猪肉在传播疾病方面的严重影响,每年每百名消费者中就有10-15人会感染食源性疾病,为此,该项目将确定进行风险管理干预的关键节点。未来5年,澳大利亚国际农业研究中心将对猪肉和其他重要农产品的食品安全研究提供持续的财政援助和政策支持,以实现食品安全和市场一体化目标。

来源:

<http://agriculture.einnews.com/article/403583532/xTx3gCyqwpHObGPS?lcf=QFOhvafD10Gdd5bQ5t4khg%3D%3D&pg=22>

AgDevCo 投资卢旺达家禽公司 300 万美元

关注撒哈拉以南非洲地区发展的英国社会影响力投资机构 AgDevCo 近日宣布，向卢旺达家禽企业 Uzima 鸡肉有限责任公司投资 300 万美元。

卢旺达 Uzima 公司是由美国 Flow Equity 公司投资的初创家禽企业，与埃塞俄比亚 EthioChicken 公司为姊妹公司。Uzima 公司目前通过向卢旺达鲁比里齐和基加利地方政府租用生产设备的方式，为网络经销商提供 Sasso 雏鸡，然后由网络经销商负责饲养小鸡 4 周并出售给小农户。Sasso 蛋鸡体型健壮，增重快速，产蛋量是其他品种的 3-4 倍。

Uzima 拟运用该笔资金扩张产能，计划年产量达到 800 万-1000 万只雏鸡。其长期生产发展目标还包括：到 2020 年，实现全国每户 1 只鸡；到 2025 年，实现全国 7500 万人口人均 1 只鸡。

AgDevCo 地区主管克里斯·艾萨克表示，Uzima 鸡肉公司通过向成千上万的家庭提供改良禽类，有望实现卢旺达家禽市场的转型。上述经营模式在埃塞俄比亚取得了成功，借助卢旺达农业部的持续支持，Uzima 有条件在卢旺达复制这一成功。

Uzima 鸡肉公司联合创始人约瑟夫·希尔兹对 AgDevCo 的这项投资表示高兴。他指出，对于初创企业而言，融资总意味着挑战。AgDevCo 为 Uzima 提供的技术支持较投资本身更具益处。Uzima 目前能够专注于商业计划的执行和实施，正是得益于充足的资金保障。

来源：

<http://www.globalaginvesting.com/agdevco-invests-3m-rwandan-poultry-company/>

海外农业投资并购动向

嘉吉开设新的水产养殖研究中心

2017年6月，嘉吉在挪威迪尔达尔地区开设了一家水产养殖研究中心，致力于水产养殖业新型饲料的开发，总投资125万美元。该研究中心汇集了嘉吉和EWOS最先进的实验室以及营养、原料方面的相关知识，旨在进一步增强嘉吉在水产养殖领域的研发能力。EWOS于2015年10月被嘉吉以15亿美元收购，目前已纳入嘉吉动物营养部门。

嘉吉长期重视研发投入，这次投资是其在鱼类营养研究领域的重要里程碑。新研究中心的成立基于嘉吉现有的鱼类营养研究能力和享誉全球的分析能力。嘉吉在水产研发领域取得的成功依赖于研究人员和科学家之间跨实验室、跨实验工厂、跨试验品种的密切合作和知识转移。迪尔达尔实验室连接了全球最前沿的设备，包括6个月前在智利耗资1050万美元开设的鱼类保健中心。

嘉吉全球水产研发总监丹尼尔·巴尔齐扎表示，嘉吉很高兴在迪尔达尔地区开设新实验室。毗邻鱼类试验机构和饲料加工研究中心来建立具有世界一流水平的实验室，有助于嘉吉更好地掌握原料、营养和饲料生产的相互作用，提高产品质量，也有助于加强原材料的开发工作，打造嘉吉在该领域的领先地位，缩短产品开发周期，加快向市场引入全新解决方案的进程。”

来源：<https://www.cargill.com/2017/cargill-opens-new-fish-nutrition-research-laboratory>

Gladstone Land 以 960 万美元收购佛罗里达州蔬菜农场

专门从事农地购买和租赁业务的美国房地产公司 Gladstone Land Corporation 近日宣布，以 970 万美元收购佛罗里达州奥基乔比地区 1910 英亩的农地。同时，Gladstone Land

公司与 Cabbage 有限责任公司签订为期 6 年的租赁协议，由 Gladstone Land 负担部分或所有管理费用。

Gladstone Land 公司总经理比尔·弗里斯比对于能在佛罗里达州收获大片农田以及与业界著名的蔬菜种植公司 Cabbage 合作感到荣幸。他指出，收购完成后，Gladstone Land 在美国将拥有 70 个农场，并力求继续构建高价值农业投资组合，实现多元化发展。

Cabbage 公司董事长大卫·希勒表示，Cabbage 公司很高兴能和 Gladstone Land 建立长期合作伙伴关系，这将巩固 Cabbage 作为美国东部地区卷心菜种植领导者的地位。Cabbage 公司总裁兰迪·马库姆补充道，Gladstone Land 在生产行业的深厚根基将成为满足 Cabbage 房地产需求的重要资源。

Gladstone Land 公司总裁兼首席执行官大卫·格拉德斯通表示，Gladstone Land 很高兴能与美国最优秀的农场经营者合作开发最肥沃的种植区域。市场对新鲜水果、蔬菜和坚果的需求持续增长，而种植农田的数量有限，随着时间的推移，农田不断增值。这就是 Gladstone Land 构建农田投资组合的理论依据。

来源：<http://www.globalaginvesting.com/gladstone-land-acquires-vegetable-farm/>

南非 TerraSan 集团收购远洋业务 扩张水产养殖业

从事远洋、水产养殖和天然食品业务的南非 TerraSan 集团即将完成对鱼罐头公司 Saldanha 集团的收购，并布局水产养殖业，进行战略扩张投资。

在南非投资保管委员会的支持下，TerraSan 同意支付 3550 万美元收购 Saldanha 集团。收购的远洋业务包括两家位于萨尔达尼亚湾的工厂，即每小时可加工 20 吨生鱼的罐头工厂和加工能力达到 50 吨/小时的鱼粉厂。根据协议条款，Saldanha 品牌也属于收购内容。Saldanha 集团由西尔弗曼家族所有，拥有一支捕鱼船队，可以捕捞用于制作罐头的沙丁鱼和用于制作鱼粉的凤尾鱼。总体而言，Saldanha 集团远洋业务营业额约为 5400 万美元。预计收购业务需耗时数月，一旦完成，TerraSan 将成为继 Oceana 集团和先锋渔业（Pioneer Fishing）公司之后南非第三大远洋业务公司。

TerraSan 是业内领先的鱼类和海洋农业公司。TerraSan 下属全资子公司 Aquinion 在

整个鲍鱼价值链各环节都有投入，经营有 Aquafarm 和 Bay Sea Farm 养殖场，在西开普省赫曼努斯镇和杭斯拜镇建有加工和饲料生产设施。TerraSan 鲍鱼业务部门成立于 1994 年，其首家商业化鲍鱼养殖场面向中国香港出口，随后进一步扩大到中国大陆、日本、中国台湾、新加坡和马来西亚等亚洲市场。

水产养殖和加工公司 Blue Ocean Mussels Ltd.也是 TerraSan 下属全资子公司，占据南非国内贻贝市场超过 50%的市场份额。2015 年，TerraSan 筹资 9500 万兰特（约合 720 万美元）用于扩大该公司海洋农场业务。借助上述支持，该公司 2017 年计划扩大筏式养殖数量，达到 35 个木筏。鉴于贻贝成熟期只有 7 个月，预计到 2018 年，贻贝产量将从目前的 600 吨增加到 1500 吨。由于未成年鲍鱼发育成熟需要 4 年时间，鲍鱼产能扩张相对耗时较长，预计 2017 年年底鲍鱼产量有望达到 300 吨，项目完成时，产能将达到 450 吨。

美国市场研究公司 Grand View Research 发布的报告显示，预计到 2020 年，全球水产养殖业市值将达到 2029.6 亿美元。全球水产需求将从 2013 年的 6923 万吨攀升到 2020 年的 8040 万吨，2014-2020 年间的复合年均增长率达到 2%。

在快速增长的水产业中，鲍鱼养殖加工是最受欢迎的领域之一，也是南非领先的水产业务部门。南非是全球第三大鲍鱼出口国，2015 年生产鲍鱼 1450 吨。南非罗德斯大学鱼类学和渔业科学教授彼得·布里茨指出，鲍鱼是南非最具增长潜力的水产养殖领域，同时，政府提出的 Phakisa 计划旨在实现小规模生产者和大型商业公司之间的有效互联，为贻贝养殖产业的飞速发展提供了保证。

然而，鲍鱼广受追捧，尤其在亚洲，每磅售价超过 150 美元，这引发了严重的偷猎问题。根据南非农业、林业和渔业部门数据，偷猎者每年捕捞 700 万只鲍鱼，每年偷猎总额达到 4.4 亿美元。

尽管如此，鲍鱼养殖业的增长潜力仍然巨大。南非资产管理公司 Furthergrowth Asset Management 已将鲍鱼养殖业务作为其水产投资的主项，并认为“尽管偷猎野生鲍鱼的行径广泛存在，但南非对鲍鱼养殖业的投资力度仍然不够”。

来源：

<http://www.globalaginvesting.com/south-africas-terrsan-group-acquire-pelagic-business-expand-aquaculture/>

首农携手中信收购英国樱桃谷鸭全部股权

2017年9月，首农股份与中信农业宣布，双方联合收购马来西亚投资公司 Navis Capital Partners 旗下世界顶级的北京鸭饲养商和供应商英国樱桃谷农场有限公司（CVF）100%股权。据悉，此次交易金额约1.83亿美元，收购内容包括 CVF 育种技术和专利权。这是国内动物育种行业首次跨国收购，标志着前身为“北京鸭”的英国“樱桃谷鸭”重新回归中国。

CVF 由尼克尔森爵士创立于1958年，专门从事种鸭基因的开发和供应，其白羽肉鸭在全球市场占有率第一，原始种源来自中国特有的“北京鸭”，经改良培育后注册了基因专利，迅速成长为全球最重要的肉鸭品牌，产品供应全球30多个国家，并在英国、中国和德国建有运营中心。据英国国际禽网报道，CVF 在中国市场占有率达到80%，产量占全球总产量的60%。

Navis Capital 高级合伙人戴维·爱尔兰德表示，“樱桃谷”凭借其育种优势，确立了行业领先地位。新的所有者将继续继承强大的管理团队以及卓越的业务发展平台，推进在中国和东南亚地区的市场开发。英国“北京鸭”基因世界研究中心从事育种研究，德国孵化场年产能达到250万只鸭子，远销荷兰、匈牙利、捷克、波兰和俄罗斯。

首农集团有关负责人对 CVF 的加入感到高兴，并表示首农集团拥有投资多个品种育种的悠久历史，将继续扩大对该领域的投资，打造中国最重要的动物基因业务以及全球增长最快、规模最大的动物蛋白质市场。

来源：

<http://www.globalaginvesting.com/citic-beijing-capital-acquire-worlds-top-breeder-pekings-ducks/>

Bunge 收购棕榈油巨头洛德斯公司 70%的股权

2017年9月，全球领先的农业和食品公司、跨国粮商 Bunge 公司（邦吉）宣布同意以9.46亿美元收购马来西亚 IOI Corporation Berhad（IOI 集团）旗下 IOI Loders

Croklaan（IOI 洛德斯公司）70%的股权。IOI 洛德斯生产棕榈油和热带作物油产品，2016 年销售额为 16 亿美元。按照协议，5 年后，邦吉将有权从 IOI 集团购买 IOI 洛德斯剩余股份。该交易已取得两家公司董事会的批准，预计将在未来 12 个月内完成收购。

邦吉首席执行官苏林·施罗德称这是一项引人注目的交易，有助于邦吉在市值 330 亿美元的半专业和专业 B2B（企业间电子商务）油品市场以及糖果、烘焙和婴儿营养等领域成为行业领导者。邦吉将与 IOI 洛德斯合作，凭借领先的创新技术、应用能力和可持续发展计划，以种子和热带油为原料，联手开发综合性产品。这项综合性种子和热带油投资组合将邦吉定位为提供全方位服务的合作伙伴，具备帮助客户实现创新和发展的独特能力。

IOI 洛德斯首席执行官朱利安·维奇表示，IOI 洛德斯很高兴能加入邦吉，共同实现有关创新、可持续发展和卓越服务的承诺。新公司将成为创新领域的领导者和客户首选供应商。他还希望，IOI 洛德斯员工也能从并购交易中获益，并期待与邦吉团队合作，最大限度地把握并购带来的发展机会。

收购完成后，新公司董事会由 5 名成员组成，包括 3 名邦吉代表和 2 名 IOI 集团代表。IOI 洛德斯品牌将予以保留，归属于邦吉食品和配料部门继续运营，主要管理团队将留任。

此次收购将扩大邦吉在欧洲和北美市场的影响力，更重要的是，将显著提升其在东南亚地区的市场份额。收购完成后，邦吉在东南亚地区的食品和配料收入将达到目前的 4 倍。

马来西亚 IOI 集团是一家全球领先的集油棕种植、特种油脂、油脂化学品、娱乐休闲业为一体的跨国公司。IOI 洛德斯创立于 19 世纪，由荷兰 Crok & Laan 和英国 Loders & Nucoline 这两家在植物油脂领域颇有建树的公司共同组成。1970 年，联合利华收购 Crok & Laan，与其子公司 Loders & Nucoline 合并，成立 Loders Croklaan。2002 年，马来西亚 IOI 集团收购了 Loders Croklaan。

IOI 洛德斯业务遍及 100 多个国家，拥有 1150 名雇员、300 多项专利与奖项，500 多个产品被广泛运用于烘焙、糖果、乳制品替代物和婴幼儿营养等领域。目前，IOI 洛德斯在中国厦门投建了一个集特种油脂、油脂化工与棕油精炼为一体的棕榈油综合加工基地。工厂位于厦门市海沧区，总占地面积 16 万平方米。在建特种油脂厂配有包装车

间、氢化车间等，拥有先进的精炼和酯交换技术。预计第一阶段特种油脂年产量可达 10 万吨。

来源：

<http://www.bunge.com/news/bunge-acquire-70-ownership-interest-ioi-loders-croklaan-create-leading-solutions-provider-b2b>

http://www.sohu.com/a/191809425_711264

比尔·盖茨等商业巨头投资“人造肉”初创公司

近日，嘉吉公司、比尔·盖茨、英国维珍集团董事长理查德·布兰森以及其他商业巨头都参与了对美国加利福尼亚州食品初创企业 Memphis Meats 的投资，该公司致力于通过新兴技术利用自生长动物细胞培养“人造肉”。

总部位于加利福尼亚州旧金山湾区的 Memphis Meats 公司开发出直接利用动物细胞生产肉类的技术，免去养殖或屠宰环节。2016 年 2 月，该公司成功研制出世界上第一颗“人造牛肉丸”；2017 年 3 月，又成功制作出世界上第一份“人造禽肉”。Memphis Meats 公司创始人由三名科学家组成，分别是首席执行官乌马·瓦勒蒂、首席战略官尼古拉斯·吉诺维斯和威尔·克莱姆。瓦勒蒂是心脏病学家，也是明尼苏达大学医学教授。Memphis Meats 旨在寻找可持续的蛋白质来源，以满足消费者不断增长的蛋白质需求，并大大降低对于饲料、土地和水的依赖性。该公司使用生物技术来诱导干细胞分化成肌肉组织，最终能在生物反应器中生产出“人造肉”制品。到目前为止，Memphis Meats 已通过上述技术成功研制出人造牛肉、鸡肉和鸭肉。

根据 2017 年 8 月 22 日 Memphis Meats 官方网站上发布的声明，其已完成 1700 万美元的 A 轮融资，参投方包括嘉吉公司、比尔·盖茨和理查德·布兰森等投资者，还包括欧洲最大的风投公司之一 Atomico、New Crop Capital、SOSV、Fifty Years、KBW Ventures、Inevitable Ventures、Suzy and Jack Welch、Kyle Vogt、Kimbal Musk 等，以及多家研究机构。截至 8 月 25 日，Memphis Meats 筹集到的资金已达到 2200 万美元。

A 轮融资由美国风投公司 DFJ 领投，这标志着顶级风险投资者和肉类行业领导者对“人造肉”的首次公开认可。理查德·布兰森表示，他对于能够投资 Memphis Meats 感到非常高兴。他相信，30 年后，人类不再需要通过宰杀动物的方式来获得肉类。所

有肉制品，或是由实验室培养的，或是基于植物蛋白生产的，口感没有差别，而且更加健康。

来源：

http://agriculture.einnews.com/article/400223337/5XJpSP5n2xrLj7-E?lcf=YzrK75Lp3_Mv__ezNuLxBA%3D%3D&pg=12



农业走出去经验分享

“一带一路”农业对外合作机遇怎样把握？

在中国制造业眼光向外、对外投资不断、并购不停的趋势下，中国农业企业也摩拳擦掌。在“一带一路”倡议下，中国农业对外投资合作面临新的机遇。

从外部需求上看，“一带一路”沿线国家农业资源丰富，开发潜力很大，希望外资投向农业以带动就业、增加农产品出口，与中国加强农业合作意愿强烈。从国内基础上看，一方面中国在杂交水稻和杂交玉米种子生产、农兽药生产、水产养殖及动植物疫病防控、疫苗生产、饲料生产加工、设施园艺、农业机械等方面的技术成熟度、适应性都已达到较高水平，“一带一路”将为中国企业对外农业投资、均衡发展提供广阔空间。另一方面，国内农业结构调整也为农业对外合作创造更大空间。在确保“谷物基本自给、口粮绝对安全”的前提下，优化农业结构，科学确定主要农产品自给水平、生产优先顺序和区域布局，为通过国际农产品市场调剂国内余缺，提供了现实可能和操作空间，并有利于提高中国全球农业产业链的完整性和衔接性，实现产业素质、发展质量和经营效益的共同提高，实现与国内农业现代化建设“转方式、调结构”的配合，为中国现代农业发展赢得空间和时间。

加强“走出去”农业企业的风险防范工作也是重点。做好农业“走出去”风险管控，把风险威胁降到最低，关键是政府、企业和社会要各就其位、协同发力。

对政府而言，要主动服务、做好后援。一是充分发挥农业对外合作部际联席会议在农业企业“走出去”风险预警、危机应对、事后处置等方面的统筹协调作用。鉴于当前国内法层面尚无保护海外投资专项法律，国际法层面现有缔结各类条约侧重于对外资的“防御”，缺乏对投资“进攻”的保护，对中国企业有效化解境外投资风险、保护海外投资支撑乏力，应加速推进海外农业投资立法工作。二是充分发挥现有多种形

式的涉农多双边合作机制作用，将农业合作重点项目纳入对话内容和合作框架。三是充分发挥驻外使领馆、农业“走出去”公共信息服务平台的作用，及时将信息以适当方式向企业传达，变“事后响应”为“事前预警”，对苗头性、倾向性问题及早发现、提前介入。

对企业而言，要科学决策、本地化经营、可持续发展。企业“走出去”容易，但真正“走进来”不容易，要注重在以下三方面下功夫。一是科学决策，完善内部投资决策程序，建立效益风险评估机制，统筹衡量经营的收益性和安全性，慎重选择合作伙伴和合作方式。中农发集团坦桑尼亚公司 1999 年开拓剑麻农场时主要通过“老坦桑”赫建国（现坦桑尼亚中非商会会长）来牵线，少走了不少弯路。二是积极履行社会责任，实施本土化经营，打牢当地社会根基。东宁华信集团深耕俄罗斯十多年，坚持给当地贫困户送水，经常与当地政府联合举行公益活动，给当地民众留下良好印象。三是抱团发展，有序经营，避免一哄而上，防止恶性竞争。安徽农垦集团牵头成立“皖企赴津巴布韦合作开发联盟”，经过 3 年左右的运作，成员企业已达 40 家，成为抱团出海的有效平台，提高了公共资源利用率。

对行业协会等中介组织而言，要规范企业行为、搭建桥梁、加强风险预警。一是加快建立农业走出去企业信用评价制度，把企业境内外经营活动奖惩记录纳入评价，定期发布“红黑榜”。二是加强国际舆情监测和分析研判，及时向企业提示风险预警信息。三是发挥协调润滑作用，在农业“走出去”企业利益受到损害时能够调动境外资源，依法维护企业权益。

来源：<http://www.chinatradenews.com.cn/content/201709/21/c4990.html>

深化农业国际合作 夯实“一带一路”建设的基础支撑

“一带一路”倡议是我国对外开放和经济合作的总纲领，与京津冀协同发展、长江经济带建设一同列为国家三大战略。农业交流和农产品贸易自古以来就是丝绸之路的主要合作内容，新时期，开展农业合作仍然是沿线国家的共同强烈诉求，是建设利益共同体和命运共同体的最佳结合点之一。

一、“一带一路”建设的经济逻辑与认识误区

“一带一路”建设：以区域一体化促经济全球化。20世纪90年代开始，经济全球化进入了蓬勃发展时期，商品、资本、人员、金融以及其他服务的全球流动达到了前所未有的规模，生产全球化、贸易自由化和资金自由流动成为经济全球化的重要表现和推动因素。2008年国际金融危机爆发以来，全球经济处于脆弱的恢复过程，多边贸易组织倡导的国际贸易秩序建设难以顺利推进，全球性国际机制越来越难满足各国需要，规模较小、成员较少的区域合作战略快速发展，逐渐成为国际经济合作的主流。共建“一带一路”倡议旨在发挥中国在国际经济合作中的积极作用，构建全方位对外开放的新格局和国际合作新架构，维护全球自由贸易体系和开放型世界经济，是中国为推动经济全球化深入发展而提出的国际区域经济合作新模式，这既符合中国“走出去”的需要，也是让全球化惠及更多国家和地区的需要。

常见的认识误区：局部论、工具论与单边主义。“一带一路”倡议提出以来，社会各界纷纷做出积极响应，相关观点、文章、著作应接不暇。笔者通过赴地方政府和企业开展调研，以及参加各类研讨会了解到，对“一带一路”建设理解仍然参差不齐，常见的认识误区包括以下几种。一是局部论，即“一带一路”建设就是在“一带一路”区域做好国际合作工作，落实“一带一路”倡议就是出台专项资金，扶持更多企业向“一带一路”沿线区域走出去。二是工具论，把“一带一路”变成一种文字工具，所有涉及国际合作的工作都挂名“一带一路”，而内容跟“一带一路”建设几乎没有关联。三是单边主义思维，认为“一带一路”建设是中国版的马歇尔计划，开放共赢的合作理念仅是“外交辞令”。

内涵理解：“一带一路”建设与“一带一路”农业合作。“一带一路”倡议有其既定逻辑，与传统国际合作不同的是，它更加强调了“共商、共建、共享”的原则，以和平、合作、发展、共赢为核心理念，以政策沟通、设施联通、贸易畅通、资金融通、民心相通为合作重点，打造“一带一路”区域利益共同体、责任共同体和命运共同体。“一带一路”建设的特点是以交通为主的基础设施投资为先导，推动设施联通，以投资建设产业园区为主体，逐步拓宽形成经济走廊，促进资金融通，以投资贸易自由化为核心，促进人员、资本、要素、产品跨境流动，推动贸易畅通，协调各国发展计划和政策，

政策沟通形成真正的跨境经济走廊，实现“一带一路”沿线国家民心相通，促进三个共同体的最终形成。因此，理解“一带一路”建设农业合作的内涵，应转变思维、打破部门意识，思考角度从农业国际合作看“一带一路”区域，转向从“一带一路”战略看产业合作。

二、“一带一路”建设农业合作的重要意义

农业作为基础产业和优势外交资源，对解决“一带一路”国家粮食安全问题、推动经济发展深度融合、打造紧密型多边利益共同体，发挥着利益互惠、民心互通的独特作用。农业合作是“一带一路”建设的重要支撑，是共建利益共同体与命运共同体的最佳结合点之一。

推动全球农业发展格局演变的重要构成。农业是各国对外开放的重要领域，世界农业发展在资源要素和产品市场的整合中正在形成新的格局。“一带一路”农业合作是我国农业与世界农业深度融合、全面参与国际合作的必然选择，有利于在“一带一路”建设框架下形成国际农业合作新格局、全球粮农治理新秩序。

促进沿线国家互利共赢发展的基础力量。“一带一路”沿线基本属于农业国家，为解决饥饿和贫困问题、保障粮食安全的愿望强烈，农业合作不仅是其国民经济发展的需要，也是合作国领导人的票仓工程和老百姓的民生、民心工程。“一带一路”农业合作有利于沿线各国进一步发挥比较优势，促进区域内农业要素有序自由流动、农业资源高效配置、农业市场深度融合，发挥好农业产业的经济命脉和支柱作用，把经济互补性转化为发展推动力，产生“一加一大于二”的叠加效应，形成多领域互补互利互惠的良好局面，推动沿线各国实现经济互利共赢发展。

构建我国对外开放新格局的关键领域。经过 30 多年的改革开放，我国经济正在实现从“引进来”到“引进来和走出去并重”的重大转变，出现了市场、资源能源、投资对外深度融合的新局面。“一带一路”倡议恰逢其时、应运而生，成为构建对外开放新格局、引领我国经济进一步融入世界的强力引擎。农业是国际交往的重点和热点领域，是“一带一路”沿线国家的重要基础产业，也是我国重要的外交资源。在共建“一带一路”中找准定位，推动务实合作，将农业合作打造成为“一带一路”建设的重要支撑，实现我国农业在更高水平上对外开放的新抓手和发力点，对于“一带一路”建设具有关

键作用。

推动国际产能合作、实施农业供给侧改革的重要途径。目前，国内农业发展面临“两板挤压”“双灯限行”“六产开拓”等新常态问题，亟需去库存、降成本、补短板。“一带一路”建设农业合作有利于突破国内“天花板”和“地板”约束，提高粮食安全保障能力，优化国际农产品贸易格局，为国内农业转方式、调结构赢得更多空间和时间，实现产业素质、发展质量和经营效益的优化和提高。

三、当前“一带一路”区域农业合作的成效与问题

近年来，我国农业“走出去”步伐不断加快，截至2015年底，我国农业对外累计投资总额129.7亿美元，在境外投资共设立764家农业企业，遍及全球六大洲（除南极洲外）95个国家（地区）。2012年至2015年的4年间，我国对外农业投资年均增长51.7%，远高于同期我国整体对外投资年增长率27%。

（一）合作现状

“一带一路”区域是我国农产品的重要出口市场和进口来源地，同时也是我国农业对外投资的主要地区，潜力大、基础好，沿线的东南亚、中亚、南亚、西亚、中东欧、非洲等区域，多年来一直是我国对外农业合作的重点区域。大部分国家对解决饥饿和贫困问题、保障粮食安全的愿望强烈，在农田水利设施建设，农业生产技术及生产资料供给，农产品加工、仓储物流设施建设等方面发展需求迫切。我国与沿线大部分国家签署了双边农业合作协议，并在二十国集团（G20）、上海合作组织（SCO）、中国—东盟（“10+1”）、东盟与中日韩（“10+3”）、亚太经合组织（APEC）、中阿合作论坛、大湄公河次区域经济合作（GMS）、澜湄合作等多边合作机制下开展了广泛的农业交流与合作，取得了良好进展。

近年来，我国与“一带一路”沿线国家农业合作特点突出，成效显著。合作领域不断拓展，种植业、畜牧业、渔业等多行业齐头并进；合作链条不断延伸，逐步向产、销、储、运等全产业链发展；投资主体不断多元，形成以国有农垦、种子、渔业企业为主体，民营企业逐步跟进的局面；投资模式不断多样，从合作开发资源逐渐向资本合作经营转变，合作层次不断升级。相关省份充分利用沿线国家资源和市场，优势互补、产业对接，开展了多领域种养殖、加工等合作项目，取得了显著成效。在“一带”区

域，新疆、甘肃、陕西、河南等省区积极发展旱作农业合作，与中亚国家开展粮食、畜牧、棉花等开发合作；黑龙江、山东、内蒙古等省区在俄罗斯远东地区开展大豆、蔬菜等种植合作。在“一路”区域，广东、四川、广西、云南、海南等省区积极发展热带农业合作，与东南亚、南亚国家开展天然橡胶、热带水果、木薯、甘蔗、杂交水稻等种植合作。

（二）存在问题

一是国家间战略沟通有待深化。农业合作的土地、粮食安全等均属敏感领域，从“政策沟通”层面与沿线国家的战略对接有待深化，在共同改善投资环境、优化贸易政策方面需要进一步达成共识。二是政策支持有待完善。政策支持是农业合作从“起步”到“起飞”的重要“推进器”，目前“一带一路”农业合作的实施路线有待进一步明确，缺少统一高效的管理协调机制，在农产品关税配额、双重征税、跨境金融服务、农业涉外保险、仓储物流设施服务等“贸易畅通”“资金融通”“设施联通”方面还存在一些制约因素。三是产业协同有待加强。当前，交通、能源、信息等基础设施互联互通是推进“一带一路”的优先重点领域，关键节点和通道建设将对农业项目实施提供重要保障，农业合作与其他产业协同发展理念有待提升，应与其他行业对外合作充分结合，一方面为农产品贸易、投资合作降低成本，同时也主动融入“一带一路”重要通道建设。四是涉农企业国际竞争力有待提升。目前农业“走出去”企业在上游种子农化领域、下游大宗贸易领域都缺少核心竞争力，许多中小企业的农业对外合作技术附加值低，资本运作和应对国际市场波动的能力弱。同时企业对外合作缺乏联动，存在各自为战、无序竞争的现象。

四、推进“一带一路”建设农业合作的建议

农业合作作为“一带一路”建设的重要支撑，需要从国家“一带一路”建设战略总体框架入手，立足“利益共同体”和“命运共同体”的最佳结合点，以互联互通缩短距离，用农业合作拉近民心，积极融入各大经济走廊和海上运输大通道建设。为此，提出以下建议。

加强“一带一路”建设农业合作的顶层设计。充分利用农业对外合作部际联席会议机制，协调解决对外农业合作中的问题和困难，建立与“一带一路”建设在交通、

能源、金融等其他行业的沟通协调机制，共同谋划“一带一路”跨行业合作项目，为“一带一路”建设农业合作与其他行业的战略协同提供支撑。开展“一带一路”农业合作研究，集中政策、资金和企业资源，优先布局“一带一路”农业合作的“枢纽”“高地”和“主干线”，以点带线、以线带面推进合作的深度和广度，推进重点项目落地。

构建“一带一路”建设农业合作政策沟通平台。加强政策沟通，完善沿线国家间多层次农业政策对话机制，探索建立沿线国家政府、科研机构、企业“三位一体”的政策对话平台，就农业发展战略充分交流对接，共同制定推进农业合作的规划和措施，协商解决合作中的问题，共同为务实合作及大型项目实施提供政策支持。

拓展“一带一路”建设农业投资合作。发挥沿线国家农业比较优势，推进国际产能合作，提升沿线国家间企业跨国合作水平，采取多种方式提升企业跨国投资能力和水平，促进互利合作、共同发展。加大农业基础设施和生产、加工、储运、流通等全产业链环节投资，打造全球产业链、全球供应链和境外农业生产服务供应链，实现“利益共同体”和“命运共同体”的最佳结合。

共建“一带一路”农业合作园区。推动沿线国家企业合作共建农业产业园区，形成产业集群和平台带动效应，构建“一带一路”农业合作的新载体和新样板，降低农业合作成本，增强风险防范能力。引导和支持企业参与农业合作园区建设和运营，围绕种植、养殖、深加工、农产品物流等领域加强基础设施建设，优化农业产业链条，为实现经济走廊和海上通道互联互通提供支撑。

加强“一带一路”建设农业合作的政策支持。积极推动境外农业合作示范区和境内农业对外开放合作试验区建设，内外统筹，与沿线国家在金融、税收、保险、动植物检验检疫等方面开展务实合作，加强人才交流和信息互通，分享农业技术、经验和农业发展模式，共同规划实施农业合作重点工程项目。加快建立完整统一的农业合作信息共享平台，加强国际化的人才队伍和前瞻性的研究智库建设。

来源：《农村工作通讯》

海外农业观察

主 办：中国农业科学院海外农业研究中心
中国农业科学院农业信息研究所

编辑组（按姓氏笔画排序）

王永春 计 晗 司智陟 乐 姣 刘洪霞 曲春红 朱海波
朱增勇 朱 聪 毕洁颖 余颖雅 张 莉 张 悦 张学彪
李梦希 吴雨伦 陈加齐 郑 宁 郑海霞 赵 伟 赵一兰
段 畅 聂凤英 顾 蕊 黄佳琦 黄艳芳 谢金丽

本期主编：张 莉 聂凤英

地址：北京市海淀区中关村南大街 12 号，100081

电话：(010) 82108865

邮箱：zhangli01@caas.cn

网址：<http://ciar.caas.cn>